

CRECIMIENTO EMPRESARIAL

SITUACIÓN DE LAS PYMES EN ESPAÑA COMPARADA CON LA DE OTROS PAÍSES EUROPEOS

Alternativas para facilitar
el crecimiento de las Pymes
españolas



Crecimiento Empresarial

Edición Noviembre 2021

Este informe ha sido elaborado por la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (CEPYME).

Dirección y coordinación: CEPYME

Realización técnica: CEPYME y Barceló & Asociados

Colaboradores y fuentes de datos: Diego Barceló Larran

© CEPYME

C/Diego de León, 50 • 28006 Madrid

Teléfono: (+34) 914 11 61 61

www.cepyme.es

Carta del presidente



En España no falta emprendimiento a pesar de lo que se suele pensar. Abrimos muchas más compañías que la media de la Unión Europea, pero aun así nuestro tejido productivo es menor en densidad y sobre todo en tamaño. El problema no reside tanto en el espíritu emprendedor español o en una falta de cultura empresarial, sino en que nuestras empresas son más vulnerables y no logran sobrevivir. De hecho, solo la mitad de las empresas sobreviven tres años después de nacer. Y no solo eso, sino que no logran crecer y la mayoría se queda relegada al tamaño de microempresa.

Desde CEPYME somos conscientes de que nuestro papel no se basa solo en defender a las empresas de menor tamaño, sino en convencer de que las empresas son proyectos viables que podrían ganar solidez si pudieran crecer en tamaño. Un tejido empresarial con más empresas medianas y más empresas grandes, al igual que en el resto de países de la UE, supondría más beneficio para todos. Repercutiría en mayor crecimiento económico, más empleo, más recaudación tributaria y, por tanto, un Estado de Bienestar con más recursos.

Por este motivo, una de las principales líneas de trabajo en CEPYME es el fomento del crecimiento empresarial. Con este primer informe sobre Crecimiento Empresarial se busca no solo concienciar, sino identificar las principales barreras burocráticas, fiscales y contables que lastran el crecimiento, ya que explican en buena parte los escalones existentes en la demografía empresarial. Por ejemplo, cómo se agolpan las empresas con 49 empleados y a continuación cómo el número de empresas con 50 empleados cae drásticamente en la estadística, lo conocido como la maldición del empleado 50.

Desde CEPYME, defendemos firmemente que la relajación de estas barreras aumentaría el tamaño de nuestras empresas. Por eso pedimos el retraso de las obligaciones burocráticas hasta que la empresa haya afianzado su crecimiento e incrementar levemente estos umbrales para que paulatinamente nuestras empresas sean tan grandes como las de nuestro entorno.

Una empresa más grande es una empresa más competitiva. Y esta es la razón por la que nunca encontrarán a CEPYME en el lado de la confrontación sino en el de las sinergias y la colaboración. Ejemplo de ello son los proyectos propios que CEPYME ha venido desarrollando durante los últimos años. CEPYME500 es el ranking anual de las 500 medianas empresas españolas con mayor potencial de crecimiento. Y CreCEPYME es la aceleradora de medianas empresas que con la mentorización de grandes empresas punteras intentan saltar la barrera del tamaño y convertirse en grandes compañías.

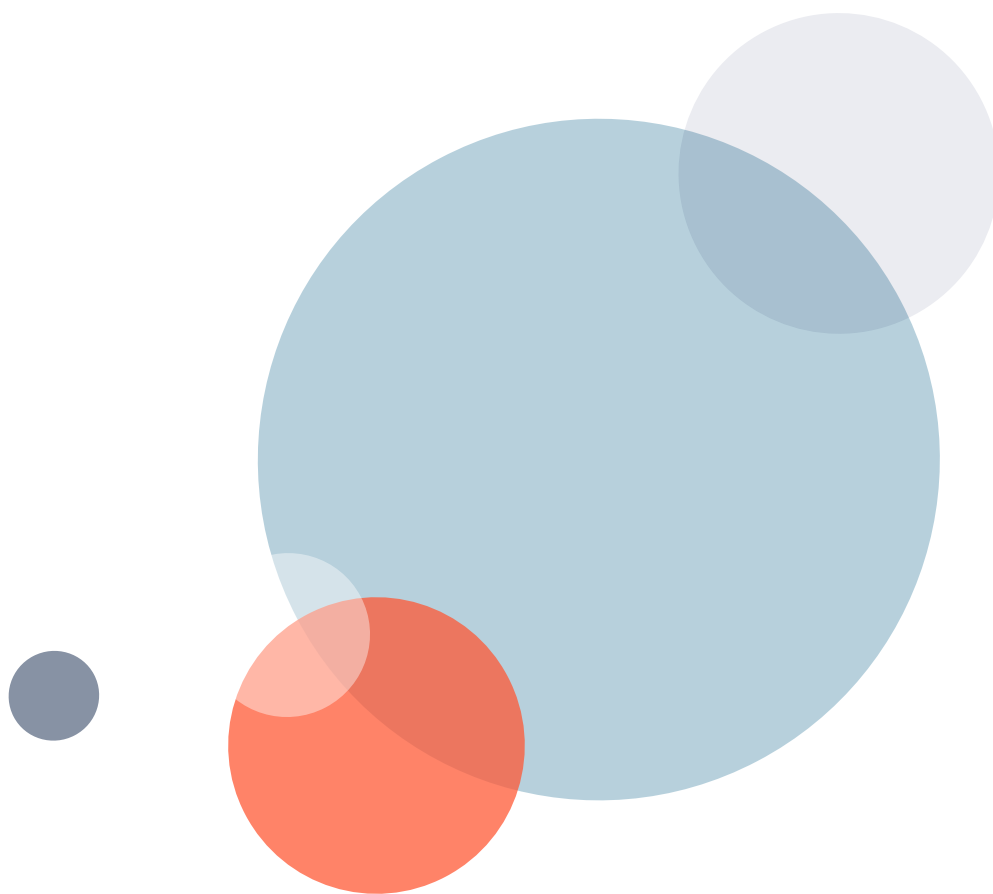
Gerardo Cuerva
Presidente de CEPYME

Resumen ejecutivo

La empresa española es, en promedio, más pequeña que en la mayor parte de países europeos. Eso se puede constatar observando tanto las ventas como el número de ocupados que, en promedio, tiene cada empresa. Las empresas con menos de 10 trabajadores tienen en España una participación relativamente elevada en la generación de valor añadido y en el empleo; sin embargo, su productividad es baja, lo que presiona hacia abajo la productividad media del conjunto de la economía.

Más allá de esas particularidades del tejido empresarial español, las empresas más pequeñas enfrentan, por su propia condición, una serie de mayores dificultades. Por ejemplo, se financian a tipos de interés más caros y tienen menos posibilidades de captar talento o innovar, características que confluyen en una menor resistencia ante las crisis y una vida media más corta.

Facilitar el crecimiento de las pymes españolas es una tarea que va en beneficio de todos: empresas, trabajadores, Gobierno y la sociedad.

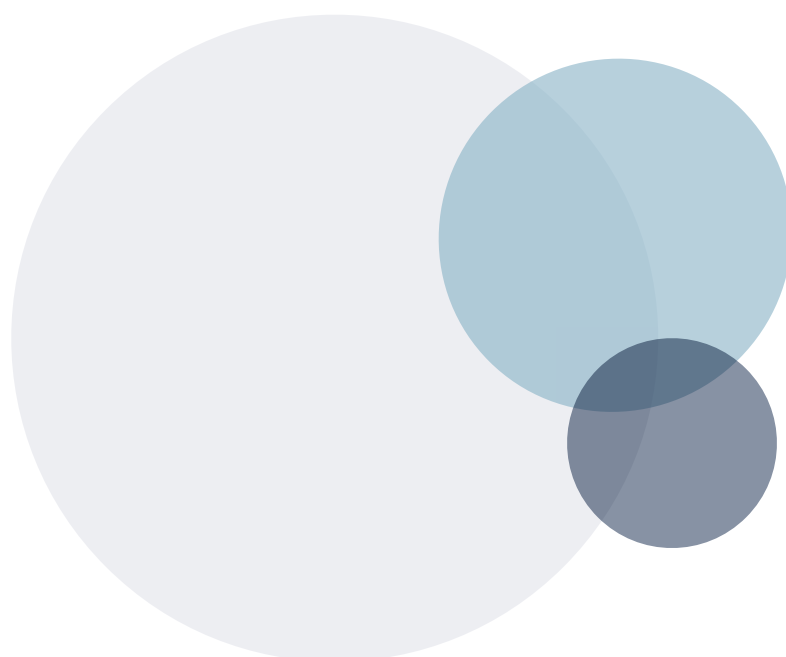


Las claves

- La empresa española media es **más pequeña** que en los países de nuestro entorno.
- Las **microempresas** tienen una participación más alta en España tanto en el empleo como en la generación de valor añadido; su relativamente baja **productividad** presiona hacia abajo la productividad media de la economía.
- Es un error buscar el origen de esa baja productividad en la **hostelería**: las microempresas de dicho sector, junto con las de las **manufacturas**, son las únicas que tienen una productividad promedio mayor que la media de la UE.
- El tamaño relativamente pequeño de la empresa española implica una serie de consecuencias negativas para la economía y el conjunto de la sociedad.
- Entre esos problemas se destacan: salarios más bajos, inestabilidad en el empleo y menor capacidad de exportación y de innovación.
- Entre los empresarios predomina la vocación por crecer, pero **hay más de 100 regulaciones que desalientan el crecimiento empresarial**.
- Además, los emprendedores españoles enfrentan **más trámites y costes** que la media europea a la hora de establecer una sociedad limitada.
- También hay diferencias significativas entre **autonomías**, además de una ingente cantidad de nuevas regulaciones cada año, cosa que también entorpece la acción emprendedora.
- Un problema adicional es la **mayor presión tributaria** que soporta la empresa española en relación con sus pares europeas.
- **No hay un problema de falta de emprendimiento: en España se constituyen más empresas que en Alemania, Francia o Italia.**
- El verdadero problema es la **mayor mortalidad empresarial**, que es más alta que en países de nuestro entorno: la esperanza de vida al nacer de las empresas no alcanza a 11 años; **menos de un 40% de las empresas llega a los 5 años de vida.**
- Si España tuviera empresas con el mismo tamaño promedio que la media europea, **el PIB crecería más del 5%, se crearían cerca de 1,2 millones de empleos**, se fortalecerían las cuentas públicas y se sostendría el superávit exterior, entre otros beneficios.
- **Hay muchas alternativas para inducir un aumento del tamaño medio de la empresa española:** elevar y/o suprimir umbrales regulatorios, imponer otros umbrales, postergar el momento en que se hacen efectivos, rebajar la presión tributaria y reducir costes y carga burocrática.

Índice

1. ¿Cómo es nuestro tejido empresarial? _____ **7**
2. Las consecuencias de tener un tejido empresarial demasiado pequeño _____ **11**
3. Los obstáculos al crecimiento empresarial _____ **16**
4. Los beneficios de aumentar el tamaño de la empresa española _____ **27**
5. Propuestas para favorecer el crecimiento empresarial _____ **29**



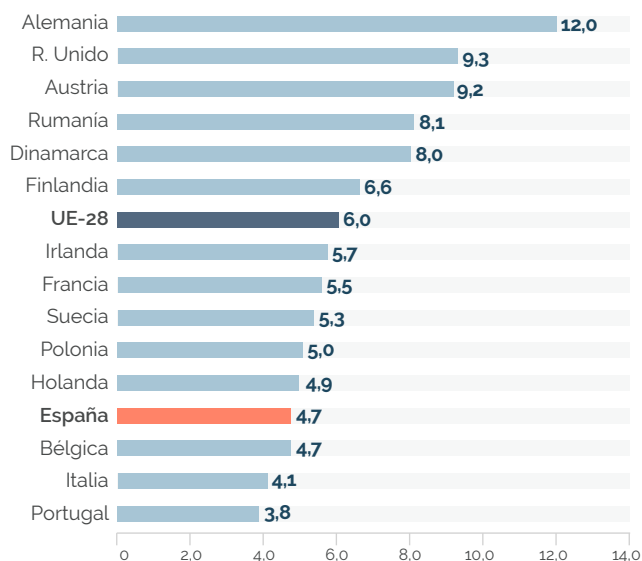
1. ¿Cómo es nuestro tejido empresarial?

Las empresas son, en promedio, más pequeñas en España que en países de nuestro entorno.

Mientras la empresa media española ocupa a 4,7 personas, el promedio de la UE es un 28% mayor (6 ocupados por firma). En **Alemania, Reino Unido y Austria**, entre los países analizados, el tamaño medio de las empresas duplica al de España. Solo **Italia**, entre los países más grandes de la UE, exhibe una dimensión media inferior a la española (4,1 ocupados/empresa).

Ocupados por empresa

Datos para 2018

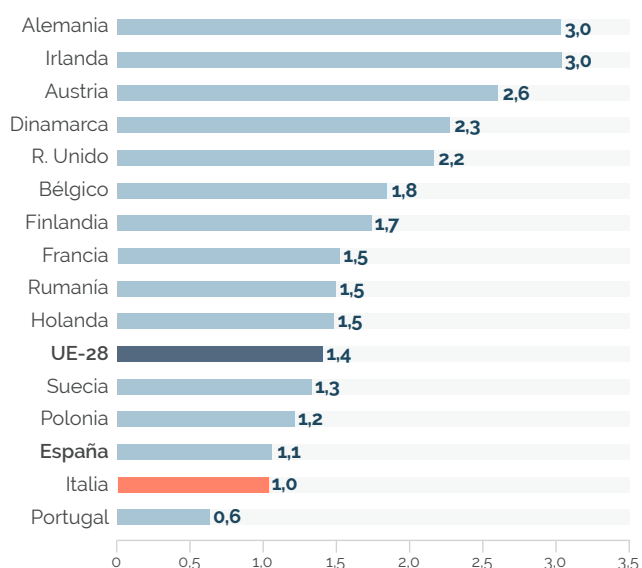


Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

La misma conclusión se alcanza cuando se analizan las ventas por empresa. En este caso, el promedio de la UE es un 32% mayor que la media española (1,4 y 1,1 millones de euros, respectivamente). Las ventas por empresa en **Alemania e Irlanda** prácticamente triplican el de la firma media española. Una vez más, solo **Italia**, entre los mayores países comunitarios, presenta un dato inferior al de España.

Ventas por empresa

Datos para 2018;
millones de euros⁽¹⁾



⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

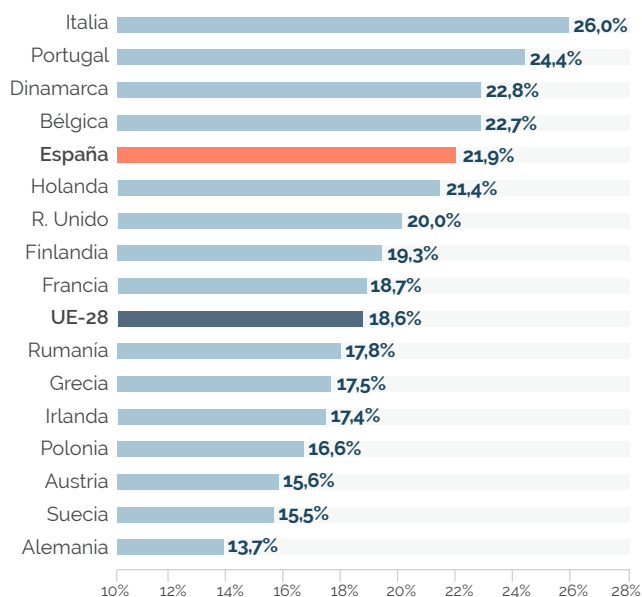
El menor tamaño medio de la empresa impacta más en España dada la relativamente alta participación de las microempresas en la generación de valor añadido y su relativamente baja productividad.

Mientras en el conjunto de la **Unión Europea** las microempresas aportan el 18,6% del valor añadido, en nuestro país esa participación es de casi el 22%. Es una proporción que supera la de los mayores países de la UE, con la sola excepción de **Italia** (26%).

El contraste es marcado, por ejemplo, con el 13,7% que muestra **Alemania** o el 15,5% de **Suecia**.

% del valor añadido que aportan las microempresas

Datos para 2018; empresas de 0 a 9 ocupados; países seleccionados



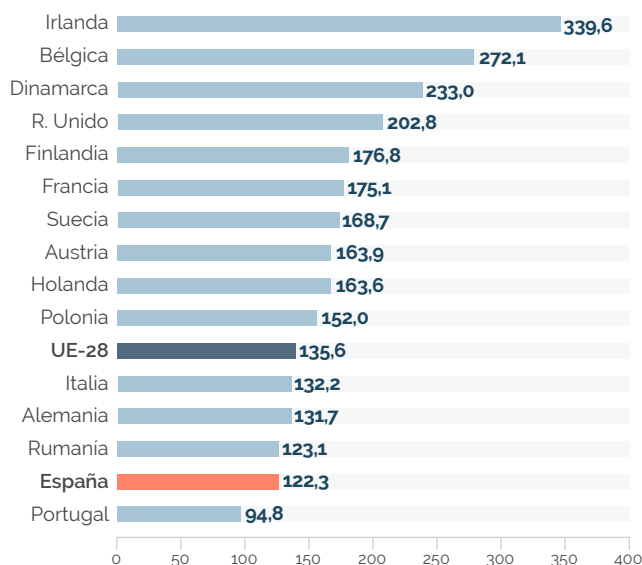
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

La relativamente alta participación de las microempresas españolas en la generación de valor añadido, se produce a pesar de su **relativamente baja productividad**, como muestra la comparación de las ventas por ocupado. En tanto en **España** el ingreso medio de las microempresas por cada uno de sus ocupados es de **122.300 euros**, la media comunitaria es un 11% mayor (135.600 euros/ocupado).

En **Irlanda, Bélgica, Dinamarca y Reino Unido**, las ventas por ocupado en las microempresas son al menos un 50% mayores.

Ventas por ocupado en las microempresas

Datos para 2018; empresas de 0 a 9 ocupados; miles de euros⁽¹⁾



⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

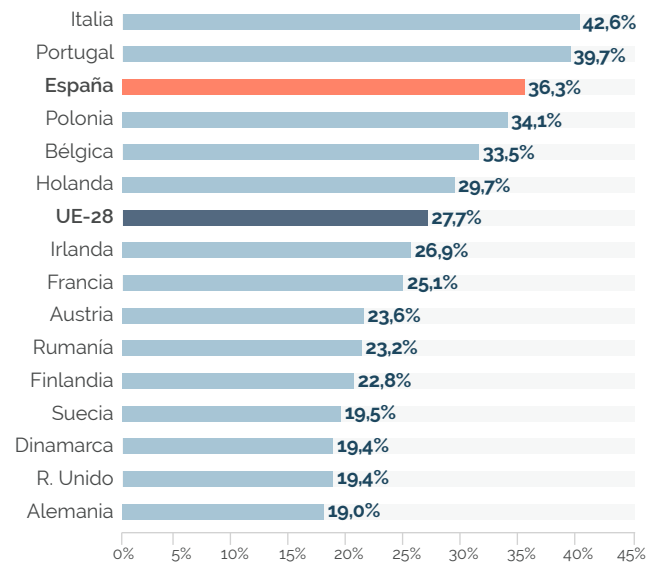
Dada la relativamente baja productividad de la microempresa española, su elevada participación en el empleo presiona hacia abajo la productividad general de la economía.

La participación en el empleo de las microempresas es en **España** casi 9 puntos porcentuales más alta que en la media de la **UE**: 36,3% y 27,7%, respectivamente.

Una vez más, solo **Italia**, entre los mayores países de la **UE**, presenta una proporción mayor que la española. En cambio, en **Alemania, Reino Unido, Dinamarca** y **Suecia**, trabaja en microempresas menos de 1 de cada 5 ocupados.

% de ocupados en microempresas

Datos para 2018; empresas de 0 a 9 ocupados; países seleccionados



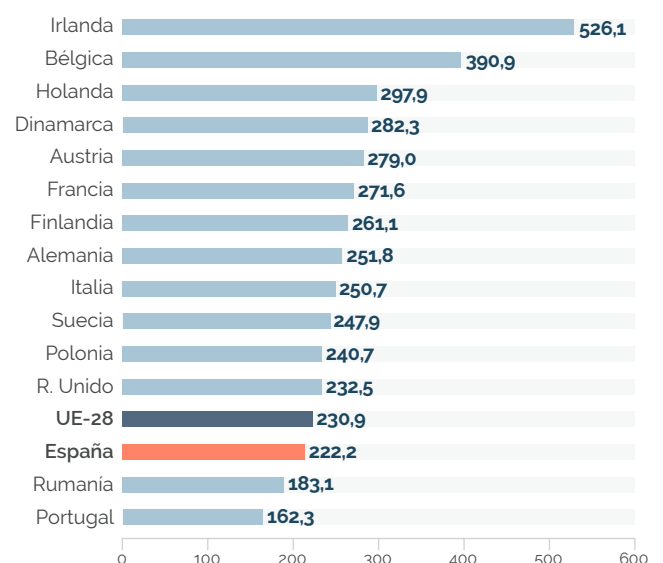
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

La alta participación de las microempresas en el empleo y su relativamente baja productividad, presionan hacia abajo la productividad del conjunto de la economía española.

España es, entre los mayores países de la **UE**, **el que exhibe la productividad más baja**: 222.200 euros de ventas por cada ocupado, que se comparan, por ejemplo, con 271.600 euros en **Francia**, 251.800 euros en **Alemania** y 250.700 en **Italia**.

Ventas por ocupado

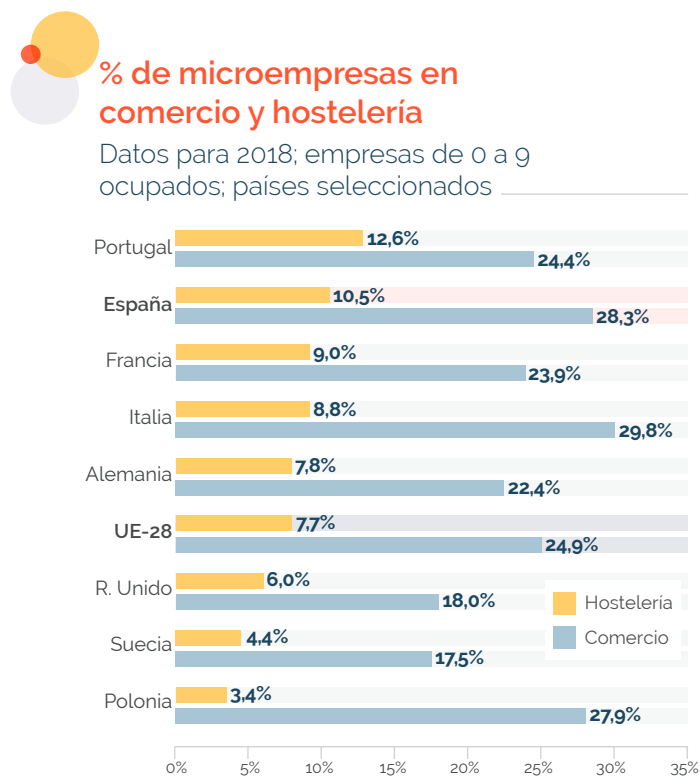
Datos para 2018; total de empresas; miles de euros ⁽¹⁾



⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

Contrariamente a lo que se cree, no es la hostelería la “culpable” de la menor productividad, ya que junto con las manufacturas es de los sectores en los que las microempresas son más competitivas.

Es cierto que **España** tiene una proporción relativamente alta de microempresas en la **Hostelería** (la 20 más alta entre los países observados). Sin embargo, la participación del sector del **Comercio** es casi 3 veces mayor y también es la 20 más elevada del grupo de países analizados.

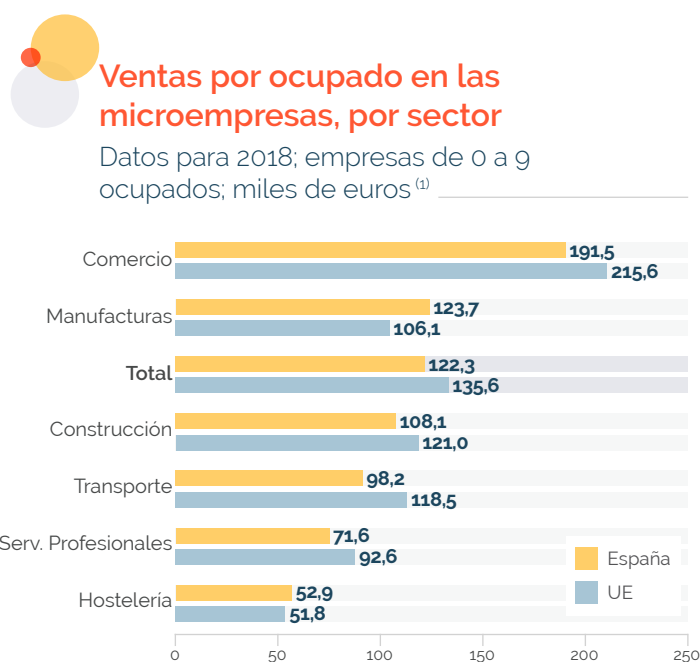


Nota: Comercio incluye al por mayor y minorista, y también reparación de vehículos. Hostelería incluye servicios de alojamiento, bares y restaurantes.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

Cuando se analizan las ventas por ocupado en las microempresas, solo hay dos sectores con una productividad promedio mayor que la media de la UE: las **Manufacturas** y la **Hostelería** (+17% y +2%, respectivamente). En cambio, las microempresas del **Comercio** en España tienen ventas por ocupado que son un 11% menores que la media comunitaria, lo mismo que las de la **Construcción**.

Mayor es la desventaja para las microempresas españolas de los **Servicios profesionales** (-23%) y del **Transporte** (-17%).



⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.

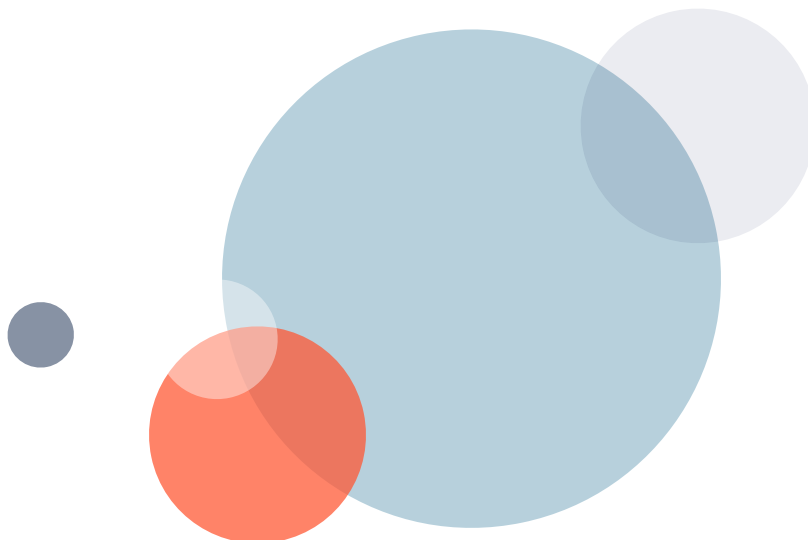
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

2. Las consecuencias de tener un tejido empresarial demasiado pequeño

Que el tamaño medio de la empresa española sea relativamente pequeño implica una serie de consecuencias negativas, tanto para la economía como para el conjunto de la sociedad.

Por ejemplo, las empresas más pequeñas...

- Aprovechan de manera limitada las **economías de escala**.
- Tienden a mostrar una **productividad** más baja.
- La menor productividad hace que sus **salarios** sean, en promedio, menores.
- Adolecen de una menor **resistencia** en las crisis.
- Tienen una **vida media más corta**, lo que añade inestabilidad al empleo.
- Tienen menos **capacidad de exportar**.
- Encuentran mayores dificultades para **captar talento**.
- Ofrecen menores oportunidades de **desarrollo profesional** a sus empleados.
- En general, disponen de una menor capacidad para brindar a su personal plane de **conciliación** y oportunidades de **capacitación**.
- Suelen **financiarse** a tipos de interés mayores.
- Tienen más difícil acceder a fuentes de **financiación no bancarias** (emisión de Acciones, títulos de deuda, pagarés, etc.).
- Presentan menores posibilidades de financiar **proyectos de I+D+i**
- La menor capacidad de I+D+i deriva en menores posibilidades de **innovación** tanto de productos como de procesos.



En todos los países europeos, tal como predice la teoría económica, las empresas más grandes tienen, en promedio, una productividad más elevada que las pymes.

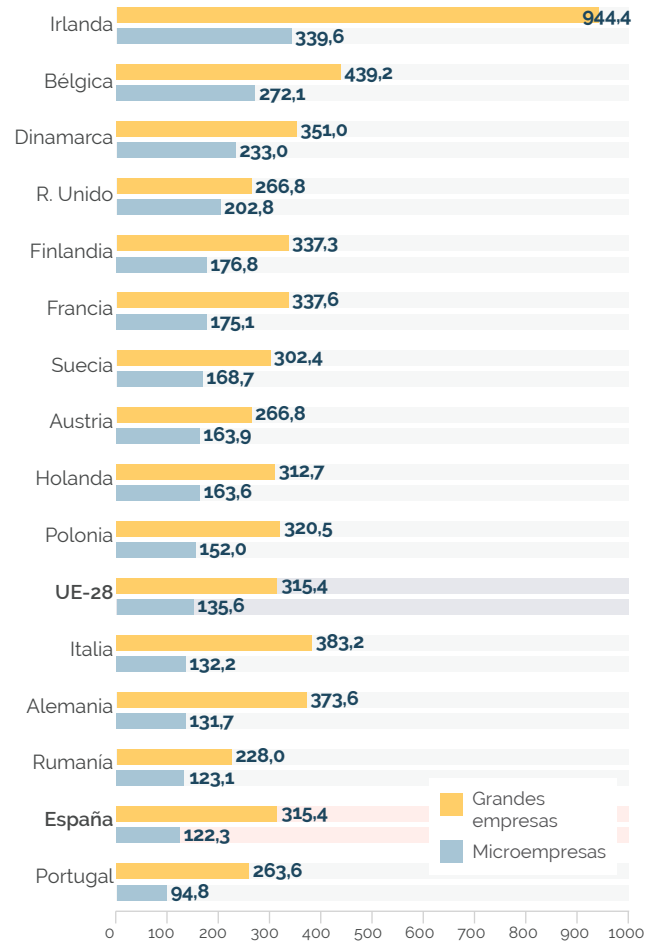
Las ventas por ocupado en las empresas con al menos 250 ocupados son, según el país, entre 1,3 (**Reino Unido**) y 2,9 (**Italia**) veces más grandes que en las compañías con menos de 10 ocupados.

En la media de la **Unión Europea**, la brecha de productividad entre grandes empresas y pymes es de 2,3 veces.

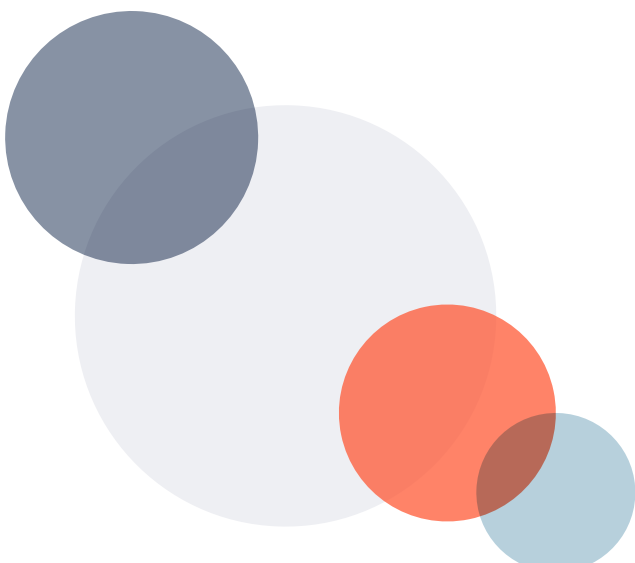
En **España**, esa diferencia se coloca en la parte alta, con las ventas por ocupado de las grandes empresas superando en 2,6 veces la de las pymes.

Ventas por ocupado en pymes y grandes empresas

Datos para 2018;
miles de euros ⁽¹⁾



⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



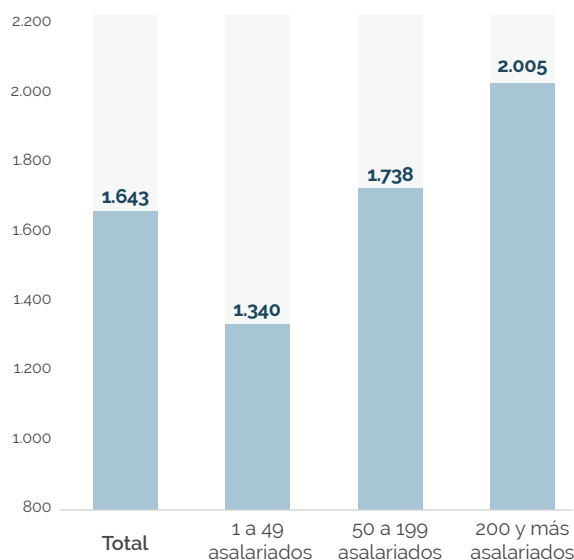
La diferencia de productividad que hay entre las grandes empresas y las pymes se traduce, entre otras cosas, en que aquellas pueden pagar salarios más elevados.

En el caso de **España**, en 2020, el salario medio de las empresas con al menos 200 asalariados fue un 50% más elevado que el de aquellas con menos de 50 trabajadores.

Una diferencia mensual de 665 euros o **casi 8.000 euros anuales**, sin contar las pagas extraordinarias.

Salario ordinario medio, según tamaño de la empresa

Datos promedios de 2020 en euros por mes



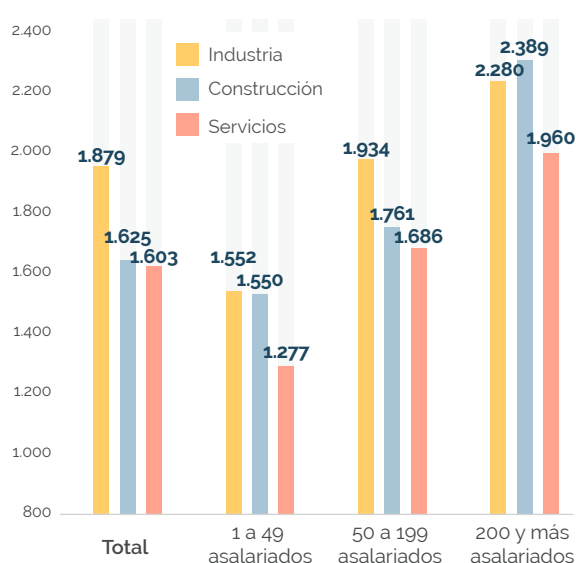
Salario ordinario: pagos de regularidad mensual, antes de retenciones y deducciones. No incluye horas extra, premios, pagas extraordinarias, etc. Fuente: CEPYME sobre la base de INE.

Los datos desagregados de los principales sectores económicos presentan diferencias aún más marcadas.

En el caso de la **Construcción**, la brecha salarial entre las empresas más pequeñas y las más grandes es de más de 800 euros por mes y supera los 10.000 euros anuales.

Salario ordinario por sector y tamaño de la empresa

Datos promedios de 2020 en euros por mes



Salario ordinario: pagos de regularidad mensual, antes de retenciones y deducciones. No incluye horas extra, premios, pagas extraordinarias, etc. Fuente: CEPYME sobre la base de INE.

Las pequeñas y medianas empresas son más vulnerables, aspecto que se hace evidente en las crisis por su mayor pérdida de puestos de trabajo en comparación con las grandes empresas.

En la crisis anterior, entre el final de 2007 y 2013, las **empresas de 10 a 249 ocupados** perdieron empleo por el equivalente a **más de la mitad de todo el empleo perdido**, pese a que solo eran responsables de un tercio del empleo total.

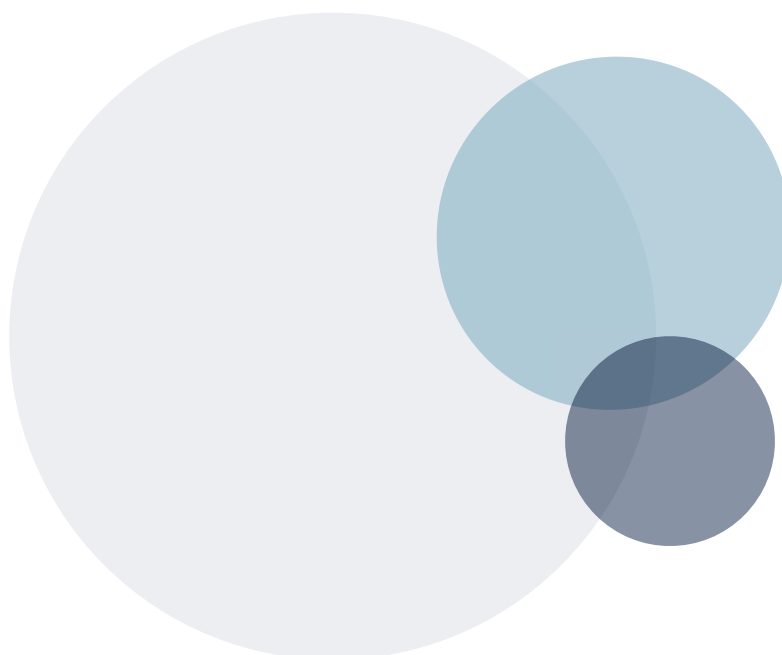
La pérdida acumulada de puestos de trabajo en las empresas de **10 a 49 ocupados** fue, proporcionalmente, más del doble que la sufrida por las empresas con al menos **500 ocupados**.



Variación acumulada entre los cuartos trimestres de 2007 y 2013 del número de afiliados a la Seguridad Social promedio de ambos periodos.

⁽¹⁾El autoempleo de emergencia, forzado, como alternativa al paro, hace los datos de las microempresas sean artificialmente mejores.

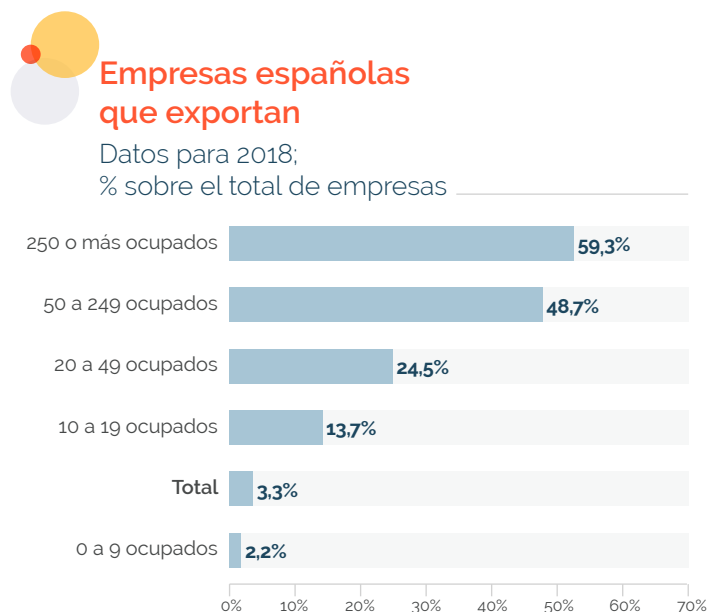
Fuente: CEPYME sobre la base de Seguridad Social.



La proporción de pymes que exportan es muy inferior al de las grandes empresas que hacen lo propio y, cuando exportan, lo hacen en cantidades pequeñas; eso también las hace más vulnerables.

Solo un 2,2% de las microempresas españolas son exportadoras. En cambio, casi un 60% de las empresas con al menos 250 ocupados venden al exterior.

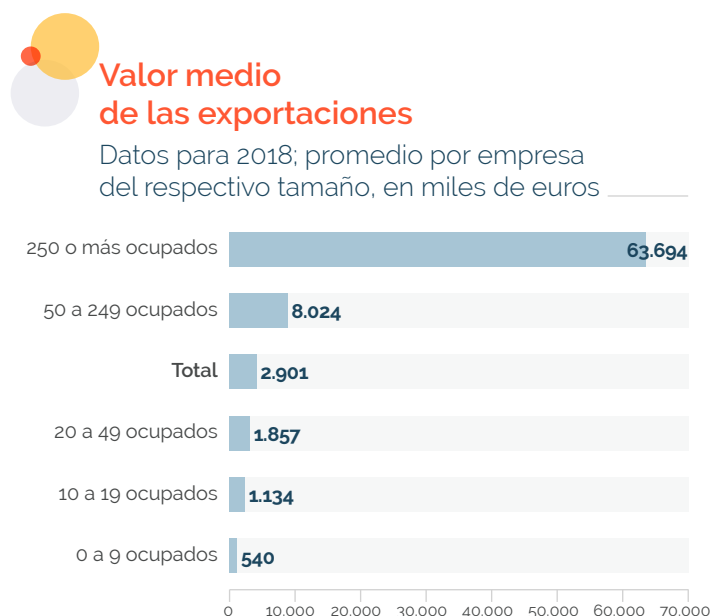
Una desproporción similar se observa en todos los sectores de actividad.



Nota: solo incluye exportaciones de mercancías.
Fuente: CEPYME sobre la base de Aduanas, AEAT.

Además, **las pymes exportan por valores muy bajos.** Mientras las exportaciones medias de las microempresas españolas apenas supera el medio millón de euros, las grandes empresas exportan, en promedio, casi 64 millones de euros anualmente cada una.

Los bajos montos exportados contribuyen a la vulnerabilidad de las microempresas, al tener menos diversificadas sus fuentes de ingresos.



Nota: solo incluye exportaciones de mercancías.
Fuente: CEPYME sobre la base de Aduanas, AEAT.

3. Los obstáculos al crecimiento empresarial

Entre los empresarios prevalece la vocación por crecer. Más allá de las propias dificultades para hacerlo en un entorno competitivo y/o de crisis económica, si las empresas no crecen es porque hay regulaciones que quitan incentivos para hacerlo.

● Hay más de 100 regulaciones vinculadas con el tamaño empresarial que desalientan el crecimiento. Son de tipo fiscal, laboral, contable, financiero, de seguros y de competencia (fuente: FMI, Spain country report 2018). Eso no incluye normas sectoriales u otros umbrales (como metros cuadrados o umbrales cualitativos, como la naturaleza jurídica de la empresa).

Algunos ejemplos de escalones regulatorios

A partir de...	Regulaciones contables	Regulaciones laborales	A partir de...	Regulaciones tributarias
10 empleados	Inaplicación de criterios especiales si la empresa cumple al menos dos de las siguientes tres condiciones: i) activos de más de 1 millón de €, ii) ventas de más de 2 millones de € y iii) más de 10 trabajadores.	Nombrar un delegado de personal con 15 horas mensuales remuneradas.	6 millones de € de ventas	Se adquiere la condición de gran empresa a efectos fiscales.
50 empleados	No se pueden presentar balances simplificados si la empresa cumple al menos dos de las siguientes tres condiciones: i) activos de más de 4 millones de €, ii) ventas de más de 8 millones de € y más de 50 trabajadores.	Comité de empresa de 5 miembros.		Pago mensual de retenciones por IRPF. Liquidación mensual del IVA.
	Obligación de auditar las cuentas si la empresa cumple al menos dos de las siguientes tres condiciones: i) activos de más de 4 millones de €, ii) ventas de más de 8 millones de € y iii) más de 50 trabajadores.	Comité de Seguridad y Salud. Elaboración de un plan de igualdad.	10 millones de € de ventas	Pérdida de incentivos fiscales en el Impuesto sobre Sociedades.

Ver en Anexo un ejemplo ampliado de los escalones regulatorios a los que se enfrentan las pymes.

Los empresarios españoles enfrentan más dificultades que la media de la Unión Europea para crear una empresa.

Mientras en **Finlandia, Irlanda y Grecia** bastan tres trámites para constituir una sociedad de responsabilidad limitada, en **España** hacen falta siete.

La media de la **UE** es de cinco trámites.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM.

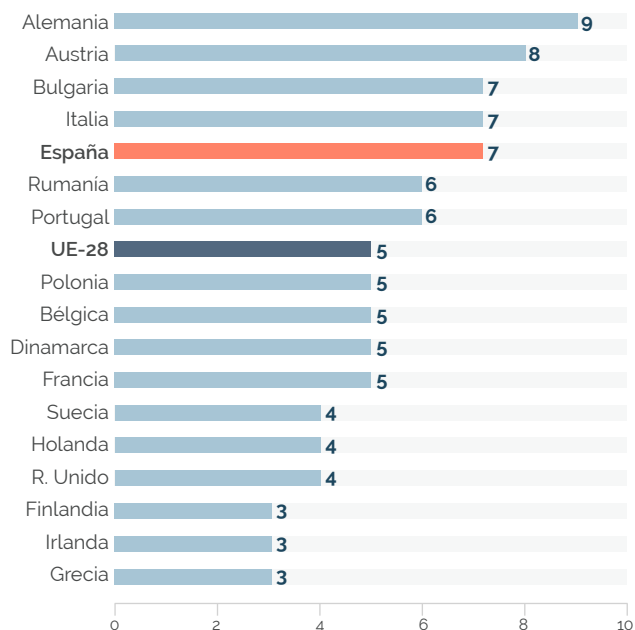
En tanto que en **España** los trámites para constituir una sociedad de responsabilidad limitada insumen 12,5 días laborables, en **Francia, Grecia, Dinamarca u Holanda** son suficientes cuatro días o menos.

La media de la **UE** es ligeramente inferior al dato español.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM. Ver en Anexo los supuestos utilizados. El proyecto de ley "Crea y crece" apunta a solucionar la situación mostrada por estos gráficos.

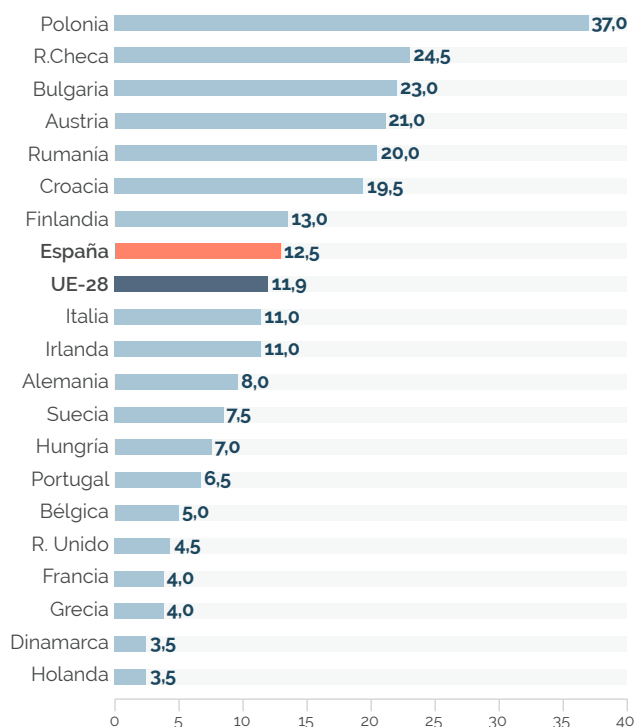
Trámites para establecer una sociedad limitada

Datos para 2020



Días necesarios para crear una sociedad limitada

Datos para 2020



Constituir una sociedad limitada en España no solo conlleva más trámites y tiempo, sino que también es más caro.

Los costes de los trámites asociados con la constitución de una sociedad de responsabilidad limitada en España equivalen a 3,9% del ingreso por habitante (cerca de mil euros).

Eso no solo supera la media de la **UE** (3,1% del ingreso per cápita), sino que multiplica muchas veces los costes en países como **Suecia, Rumanía, Dinamarca, Irlanda** o **Reino Unido**, donde no superan el 0,5%.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM.

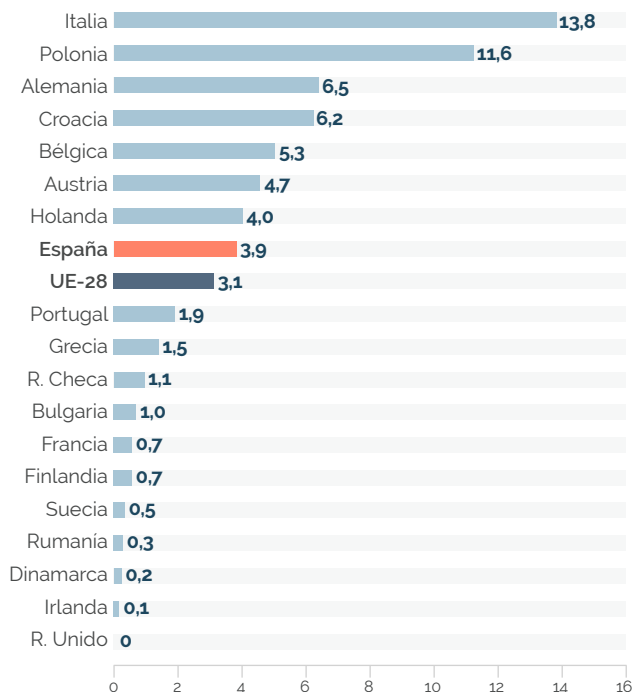
El capital mínimo para crear una sociedad de responsabilidad limitada en nuestro país (3.000 euros), equivale al 11,6% del ingreso medio por persona. Eso contrasta con los casos de **Portugal, Bélgica, Holanda, Irlanda** o **Reino Unido**, donde no se exige mínimo alguno.

La media comunitaria se sitúa en el equivalente al 8,1% del ingreso medio.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM.

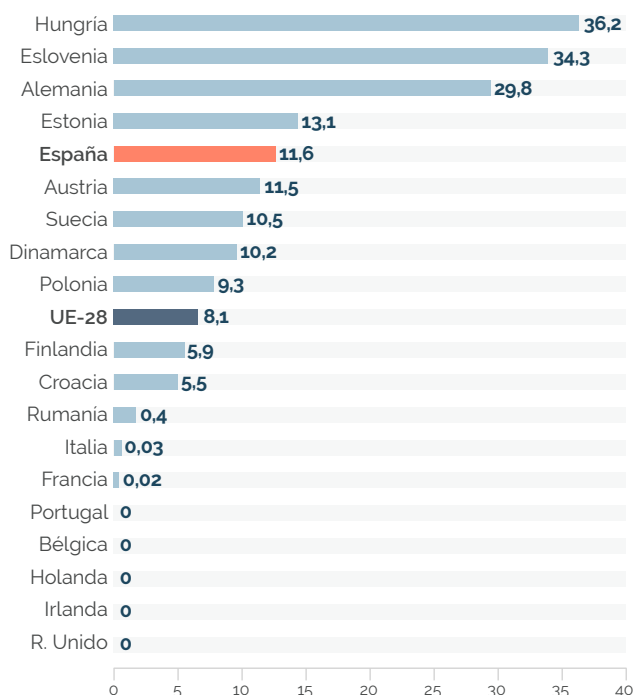
Coste de los trámites crear una sociedad limitada

Datos para 2020; expresado como % del ingreso per cápita



Capital mínimo para crear una sociedad limitada

Datos para 2020; expresado como % del ingreso per cápita



Hay amplias diferencias entre las distintas Comunidades Autónomas en el número de trámites y costes necesarios para la creación de una sociedad limitada. Eso supone costes añadidos de información, además de distorsionar la asignación de recursos.

La creación de una sociedad limitada idéntica puede exigir la realización de **entre siete y doce trámites**, según cual sea la comunidad autónoma en donde quiera hacerse.

Así, los días necesarios para concluir todos esos trámites oscilan **entre 14 y 30 jornadas laborales**.

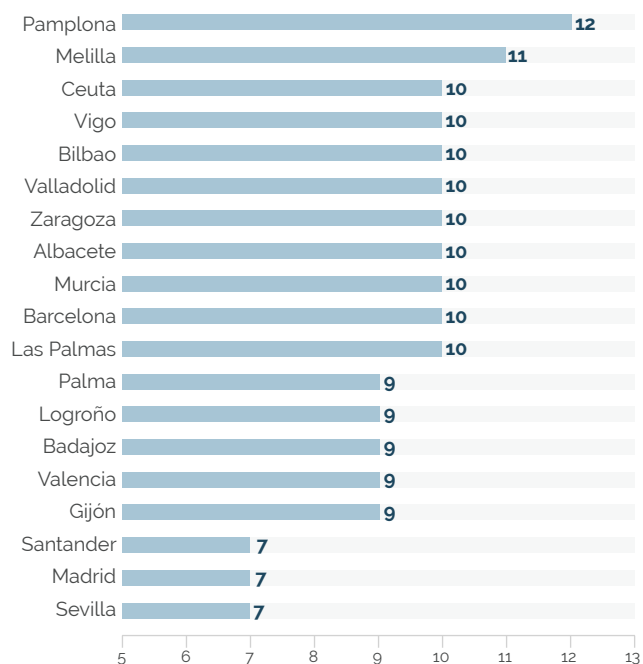
Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM

Las significativas diferencias en el número de trámites necesarios para crear una sociedad de responsabilidad limitada entre las diferentes autonomías, tiene su correlato no solo en el tiempo que los mismos exigen, sino también en los **costes acarreados**, que van desde el equivalente a **3,4% hasta el 6,6% del ingreso promedio** (porcentajes que a su vez equivalen desde menos de 900 a más de 1.700 euros).

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM

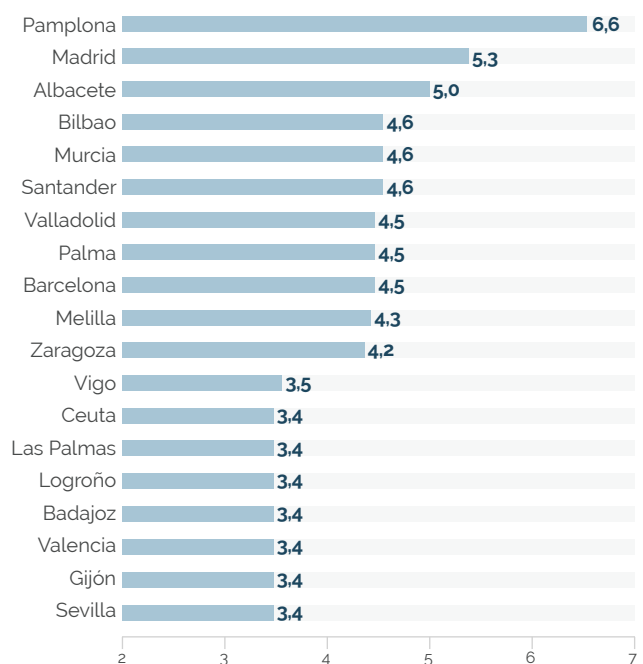
Trámites para establecer una sociedad limitada

Datos para 2015



Costes para establecer una sociedad limitada

Datos para 2015; expresado como % del ingreso per cápita



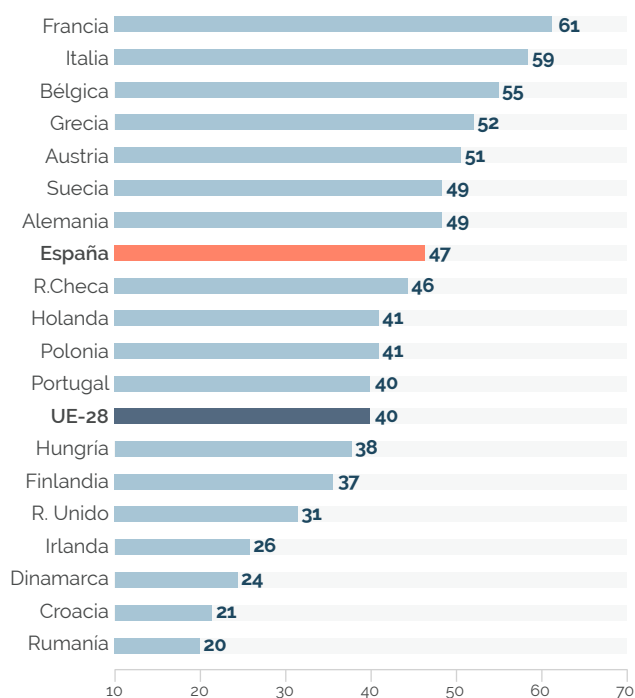
Una vez sorteados los mayores obstáculos y costes para constituir una empresa, el empresario español enfrenta una carga impositiva total más alta, lo que reduce la rentabilidad de la inversión y quita incentivos (y recursos) para el crecimiento empresarial.

La empresa española soporta una carga impositiva total que **equivale al 47% de su beneficio neto antes de impuestos**. La media de la UE se sitúa en el 40%.

La carga impositiva total sobre la empresa española duplica la que se aplica, por ejemplo, en **Croacia, Dinamarca y Rumanía**. Además, resulta al menos un 50% mayor que la que recae sobre las empresas de **Irlanda y Reino Unido**.

Carga impositiva total

Datos para 2020; expresado como % del beneficio neto antes de impuestos

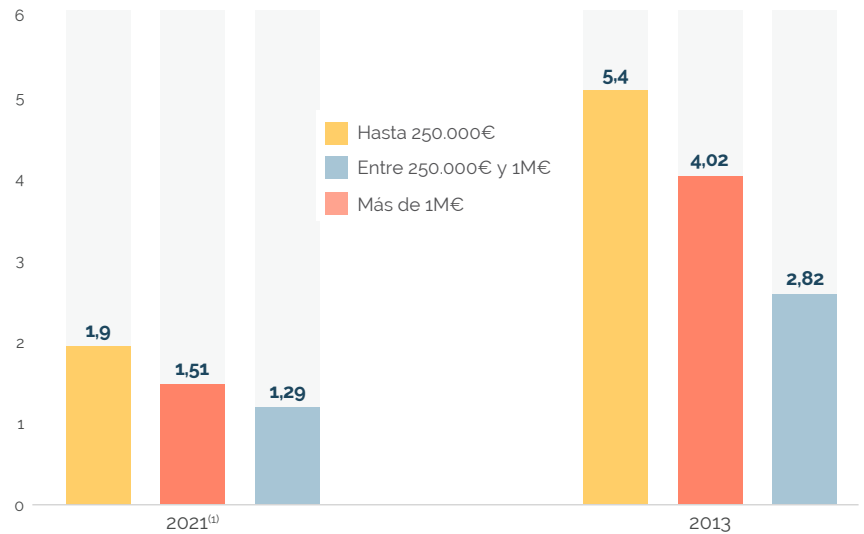


Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, BM.

Las pymes se financian a tipos de interés más elevados, en especial en momentos de crisis económica.

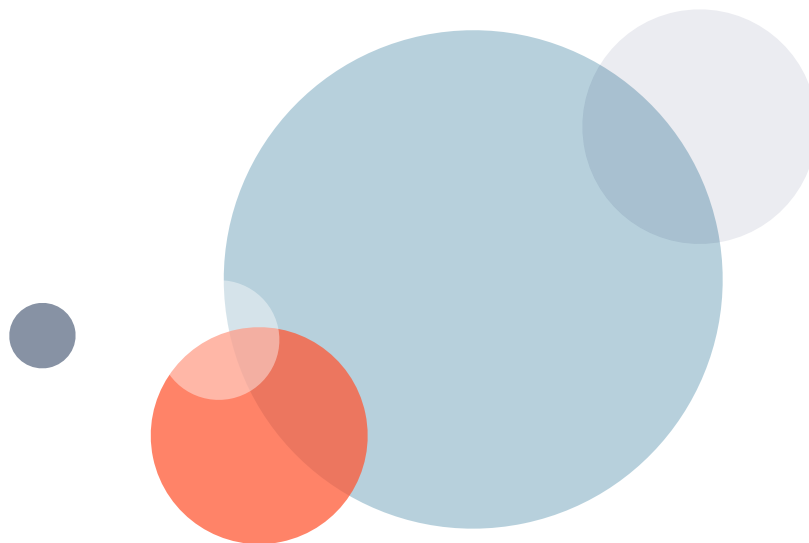
Tipos de interés según tamaño del préstamo

En %: nuevas operaciones; media ponderada de todos los plazos



⁽ⁱ⁾Promedio enero-agosto.

Nota: los nuevos créditos a sociedades no financiadas según el tamaño del mismo son indicativos también del tamaño medio de la prestataria.
Fuente: CEPYME sobre la base de Banco de España.

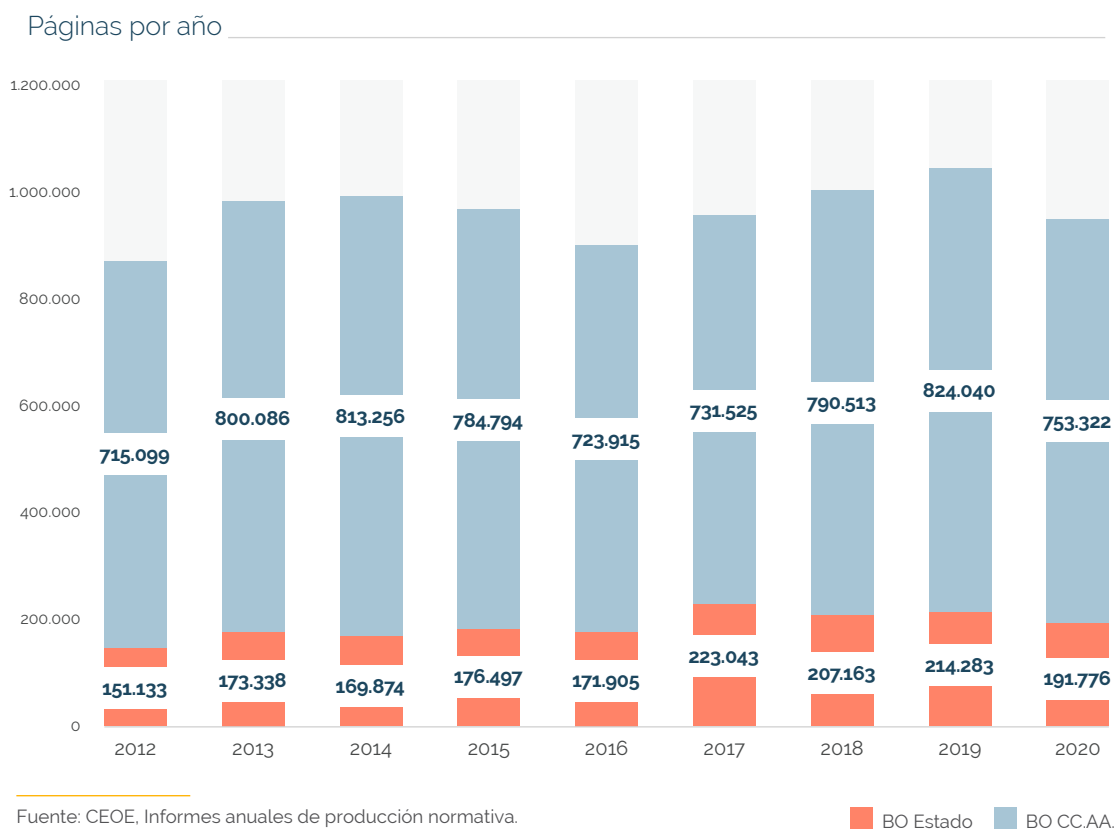


La carga burocrática puede llegar a ser abrumadora para una pyme: cada año se editan cerca de un millón de páginas en los boletines oficiales del Estado y de las comunidades autónomas.

En 2019, la suma de las páginas editadas en los boletines oficiales del Estado y de cada una de las comunidades autónomas, superó el millón, con un incremento del 16% con relación a 2016.

Si en 2020 el número de páginas editadas se redujo, fue debido a la inactividad provocada por la pandemia.

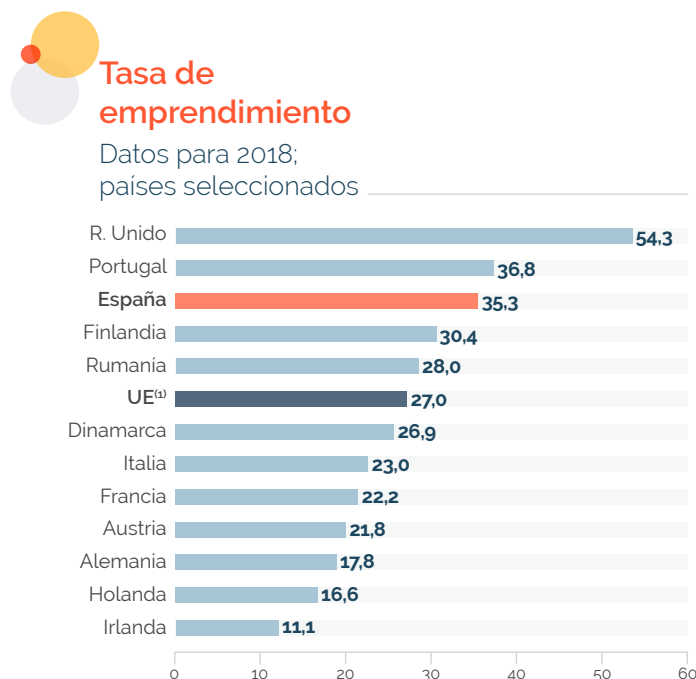
Número de páginas editadas en los boletines Oficiales del Estado y de las comunidades autónomas



Pese a todo, no hay un problema de falta de emprendimiento en España, lo que señala la fuerza y el potencial de nuestros empresarios.

En **España** se constituyen anualmente más empresas que en **Alemania, Francia** o **Italia**.

Por eso, la **Tasa de Emprendimiento** (empresas creadas cada 10.000 habitantes) española es de las más altas de la UE, duplicando (o más) las correspondientes a **Alemania, Holanda** e **Irlanda**.

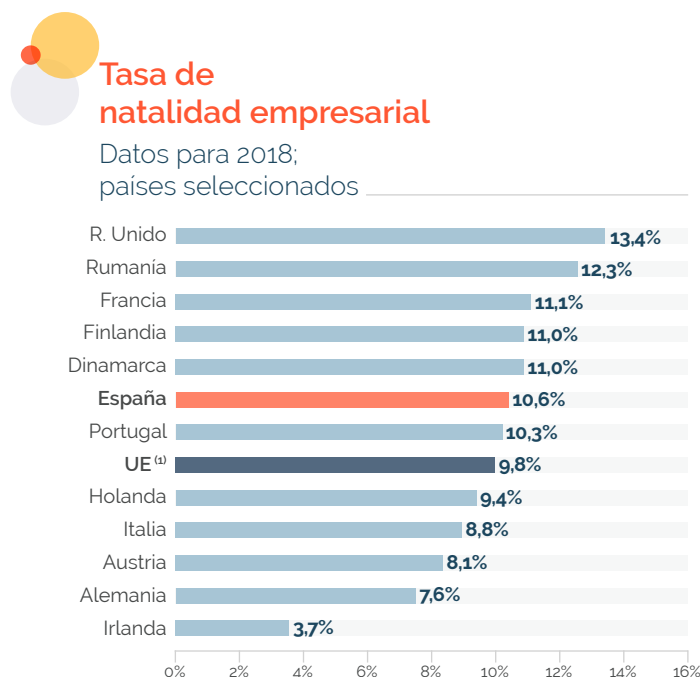


Tasa de Emprendimiento: empresas que nacen cada 10.000 habitantes.

⁽¹⁾Media simple de los países que aparecen en el gráfico.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

Ratificando lo anterior, la **Tasa de Natalidad** empresarial (relación entre empresas nacientes y empresas activas) de **España** es también más alta que la media de la UE, superando con comodidad las de **Holanda, Austria, Alemania** e **Irlanda**.



Tasa de natalidad empresarial: relación entre el número de empresas que nacen y el total de empresas activas de cada año.

⁽¹⁾Media simple de los países que aparecen en el gráfico.

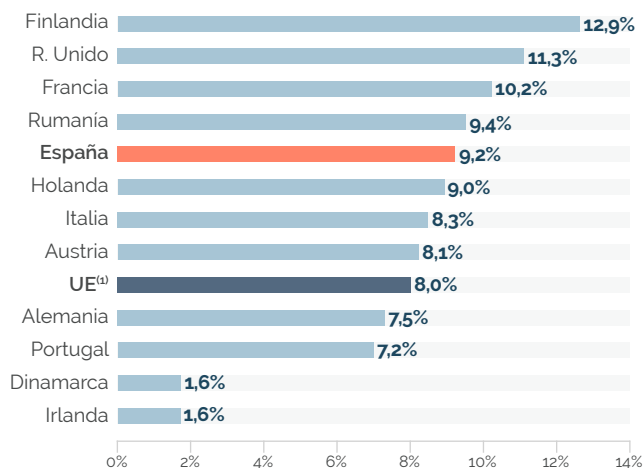
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

El problema es la mortalidad empresarial, que es mayor en España que en los países de nuestro entorno.

Cada año cerca de 1 de cada 11 empresas con empleados que hay en España desaparece. La **Tasa de Mortalidad empresarial** (relación entre las empresas con empleados que desaparecen y las que están activas) es mayor en **España** que en **Italia, Alemania** o **Portugal**. Entre los países más grandes, **Francia** y **Reino Unido** presentan una mortalidad mayor que la española.

Tasa de mortalidad empresarial

Datos para 2018;
países seleccionados



Tasa de Mortalidad empresarial: relación entre el número de empresas que desaparecen y el total de empresas activas de cada año.

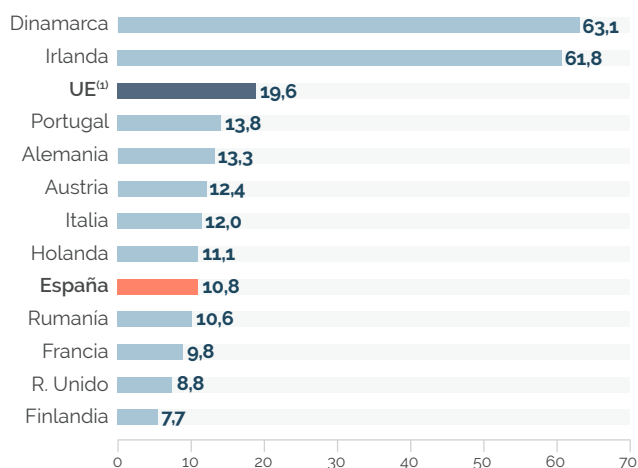
⁽¹⁾Media simple de los países que aparecen en el gráfico.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

Lo mismo, visto desde otro ángulo, nos dice que las empresas con empleados en **España** tienen una **“esperanza de vida al nacer” media cercana a los 11 años**, que es casi la mitad de lo que duran, de media, las empresas en la UE.

Esperanza de vida de las empresas

Datos para 2018;
países seleccionados



Esperanza de vida media de las empresas con empleados: inversa de la Mortalidad, expresada en años.

⁽¹⁾Media simple de los países que aparecen en el gráfico.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

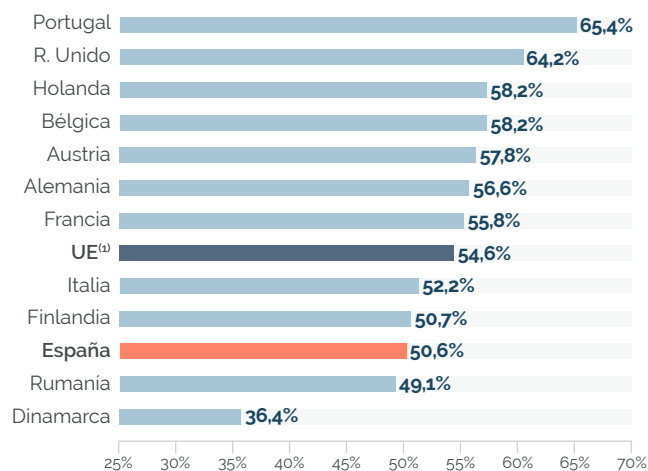
El análisis individualizado de las firmas creadas en 2013, ratifica la mayor mortalidad de la empresa española en comparación con otros países europeos.

Tres años después de su creación, solo sobrevive la mitad de las empresas españolas con empleados.

Es una proporción inferior a la de **Reino Unido, Alemania, Francia, Italia y Portugal**, entre otros.

% De empresas que sobreviven tres años después de su creación

Datos para 2018; países seleccionados; empresas con empleados

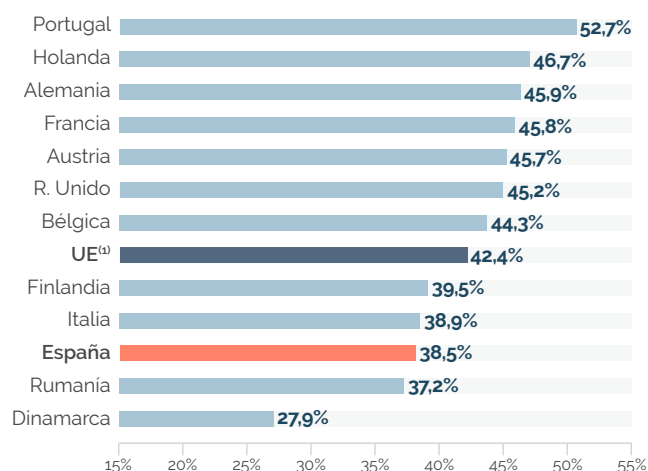


⁽¹⁾Media simple de los países que aparecen en el gráfico.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

La proporción de empresas con empleados que sobreviven cinco años después de su puesta en marcha es también en **España** de las más bajas de Europa.

% De empresas que sobreviven cinco años después de su creación

Datos para 2018; países seleccionados; empresas con empleados



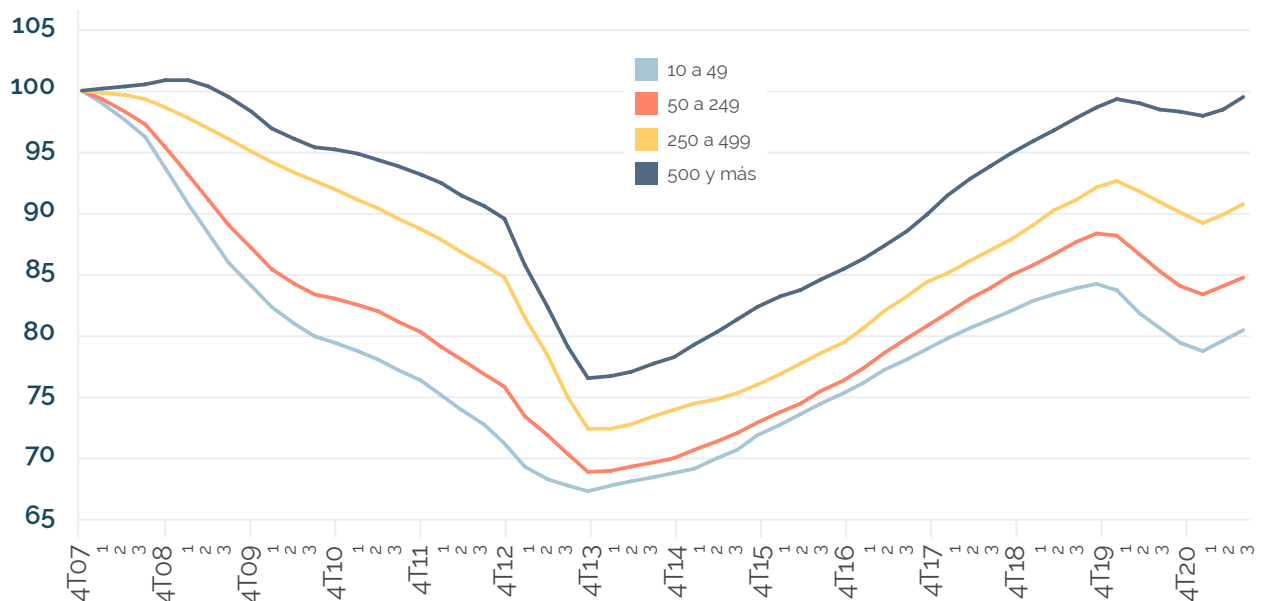
⁽¹⁾Media simple de los países que aparecen en el gráfico.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

La mayor mortalidad de las empresas españolas se explica por su menor tamaño medio, ya que cuanto mayor es su dimensión, mayor es la capacidad de superar las crisis.

- Entre el 4º trimestre de 2007 y el mismo periodo de 2013, el número de empresas de 10 a 49 trabajadores se redujo 33%. Al mismo tiempo, el de aquellas de 500 y más trabajadores bajó 23%.
- La cantidad de empresas de 500 y más trabajadores fue en el 3º trimestre de 2021 prácticamente igual que en 2007. En cambio, el número de empresas de 10 a 49 trabajadores era un 17% más bajo y el de aquellas con entre 250 y 499 ocupados era 9% inferior al de aquel entonces.

Evolución del número de empresas según tamaño

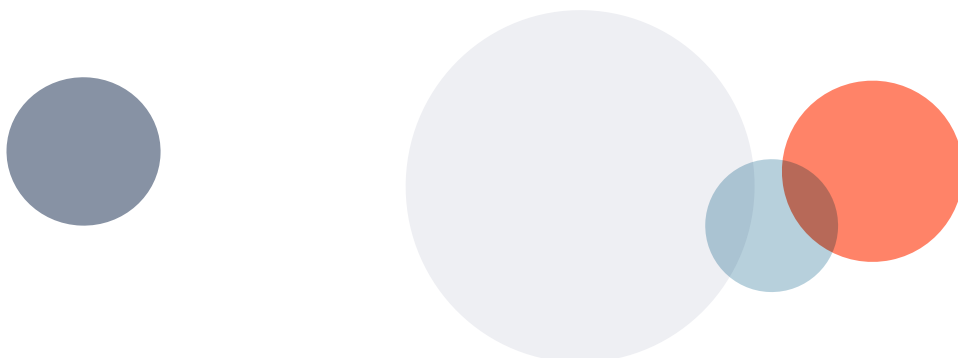
Índices 4º trimestre 2007 = 100; empresas registradas en la Seg. Social por número de trabajadores



Nota 1: para hacer más claro el gráfico, utilizamos la media móvil de 4 trimestres.

Nota 2: la evolución de las empresas de menos de 10 trabajadores está distorsionada por el hecho de que en las crisis aumenta el autoempleo.

Fuente: CEPYME sobre la base de Seguridad Social.



4. Los beneficios de aumentar el tamaño de la empresa española

Aumentar el tamaño medio de la empresa española hasta la media de la UE permitiría, entre otras cosas:

- Bajar de forma permanente el paro
- Aumentar el crecimiento potencial de la economía
- Sostener el superávit exterior
- Fortalecer las cuentas públicas



Impacto económico de pasar a tener un parque empresarial con la misma composición media que la UE

Datos de 2018;

Empresas según su número de ocupados _____

	Realidad	Para igualar composición UE	Variación necesaria
Nº de empresas	2.650.529	2.650.529	0
0 a 9 ocupados	2.501.712	2.461.541	-40.171
10 a 19	84.442	104.493	20.051
20 a 49	44.995	54.660	9.665
50 a 249	15.917	24.717	8.800
250 o más	3.463	5.118	1.655



Consecuencias potenciales del crecimiento empresarial

Mayor empleo (miles) _____

	12.574,6	13.749,8	1.175,2
Total	12.574,6	13.749,8	1.175,2
0 a 9 ocupados	4.563,6	4.491,3	-72,3
10 a 19	1.130,6	1.331,1	200,5
20 a 49	1.347,6	1.540,9	193,3
50 a 249	1.594,3	2.034,3	440,0
250 o más	3.938,4	4.352,1	413,7

Mayores ventas (miles de millones de €)⁽¹⁾ _____

	2.055,8	2.301,8	246,0
Total	2.055,8	2.301,8	246,0
0 a 9 ocupados	410,8	404,3	-6,5
10 a 19	158,3	186,3	28,1
20 a 49	223,4	255,4	32,0
50 a 249	349,5	445,9	96,4
250 o más	913,9	1.009,9	96,0

Incremento del valor añadido (miles de millones de €)

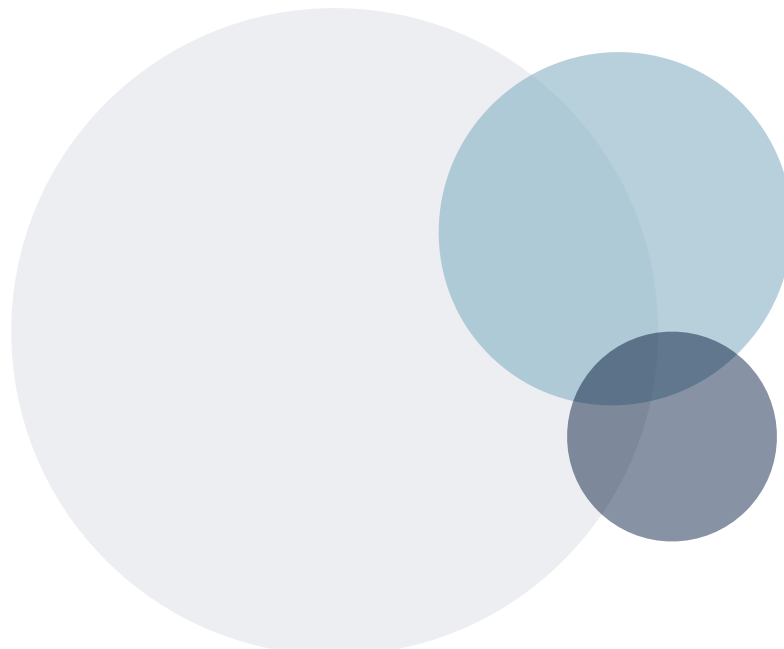
Total	530,6	593,2	62,6
0 a 9 ocupados	116,4	114,6	-1,8
10 a 19	41,2	48,8	7,6
20 a 49	57,0	65,1	8,1
50 a 249	86,3	110,6	24,3
250 o más	229,8	254,2	24,4

⁽¹⁾Suponiendo que las ventas por ocupado permanecen igual.
Fuente: CEPYME / Barceló & asociados.

SÍNTESIS

Promover el crecimiento empresarial para que España tuviera la misma composición media que la UE permitiría:

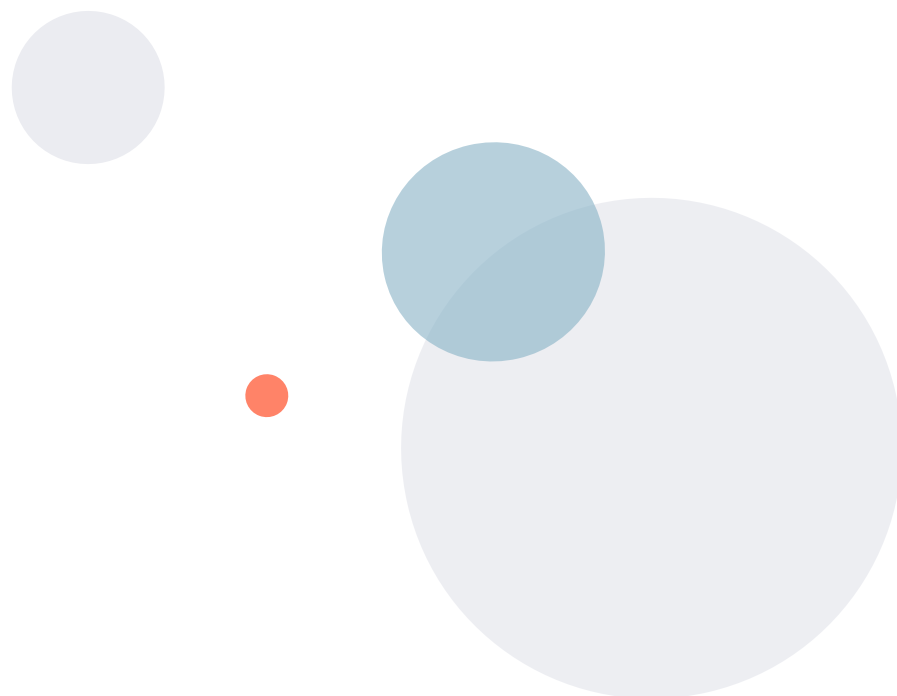
- Crear cerca de 1,2 millones de empleos.
- Aumentar el PIB un 5,2%.
- Elevar las exportaciones totales en torno a un 5%.
- Aumentar las ventas en 246.000 millones de €.
- Expandir la masa salarial en unos 29.000 millones de €.
- Incrementar la recaudación de impuestos en no menos de 20.000 millones de €.



5. Propuestas para favorecer el crecimiento empresarial

No hay una receta única para aumentar el tamaño medio de la empresa española. Hay muchas combinaciones posibles a partir de las herramientas disponibles.

- **Hacer efectivos los escalones regulatorios después de cuatro años consecutivos de cumplimiento de los requisitos.** Esto evita que se disparen por un crecimiento circunstancial y da tiempo a la pyme para seguir creciendo, por lo que el umbral regulatorio dejaría de ser un obstáculo.
- **El establecimiento de mecanismos y medidas fiscales que favorezcan y faciliten la inversión en PYMES españolas** por parte de las personas físicas así como de las personas jurídicas, de ámbito nacional y de países de la Unión Europea. Para ello es fundamental establecer deducciones fiscales importantes, promover la seguridad jurídica y la transparencia de las operaciones.
- **Desarrollo de un paquete de medidas y ayudas temporales que promuevan y hagan muy atractiva la fusión de empresas** con el objetivo de que estas ganen tamaño y competitividad. Para ello deben incluir deducciones fiscales específicas que compensen los costes de las fusiones y las alienten, así como medidas temporales de ámbito fiscal, laboral, etc.
- **Medidas que promuevan la profesionalización de la gestión de las PYMES españolas**, así como la formación y el "re-skilling" de los empresarios españolas para poder dirigir sus compañías en el nuevo entorno.



Anexo:

Ejemplos de regulaciones diferenciales según el tamaño de la empresa.

Regulaciones contables

A partir de 10 empleados

- Inaplicación de criterios especiales de contabilidad si, durante dos ejercicios consecutivos, la empresa cumple al menos dos de las siguientes condiciones: activos superiores a € 1 millón, ventas superiores a € 2 millones y más de 10 trabajadores (Real Decreto 1515/2007).

A partir de 50 empleados

- No se pueden presentar balances simplificados si, durante dos ejercicios consecutivos, la empresa cumple al menos dos de las siguientes condiciones: activos superiores a € 4 millones, ventas superiores a € 8 millones y más de 50 trabajadores (Real Decreto 1515/2007).
- Obligación de auditar las cuentas si, durante dos ejercicios consecutivos, la empresa
- cumple al menos dos de las siguientes condiciones: activos superiores a € 4 millones, ventas superiores a € 8 millones y más de 50 trabajadores (Real Decreto 1/2010).

Regulaciones laborales

A partir de 10 empleados

- Obligación de financiar al menos el 10% del coste total de la formación de los trabajadores (RDL 4/2015).
- Aplicación de las normas de despido colectivo a las empresas con 10 trabajadores si todos ellos son despedidos (Estatuto de los Trabajadores, art. 51).

A partir de 31 empleados

- Obligación de nombrar 3 delegados, cada uno de ellos con 15 horas mensuales remuneradas para las tareas de representación (Estatuto de los Trabajadores).
- Los delegados de personal designan entre ellos un delegado de prevención (Ley de prevención de riesgos).
- Aplicación de las normas de despido colectivo a las empresas con menos de 100 trabajadores si se despiden al menos 10 de ellos (Estatuto de los Trabajadores, art. 51).

A partir de 50 empleados

- Creación de comité de empresa de 5 miembros para cada centro de trabajo con al menos 50 trabajadores (Estatuto de los Trabajadores).
- La empresa debe facilitar todos los medios para el proceso de elección de los delegados (Estatuto de los Trabajadores).
- Designación de 2 delegados de prevención de riesgos laborales (Ley de prevención de riesgos laborales, art. 35).
- Constitución de un Comité de Seguridad y Salud paritario formado por los 2 delegados y 2 representantes de la empresa (Ley de prevención de riesgos laborales, art. 38).

- Las empresas que realicen despidos colectivos que afecten a más de 50 trabajadores deberán ofrecerles un plan de recolocación externa (si la empresa no está en un procedimiento concursal (Estatuto de los Trabajadores).
- Obligación de financiar al menos el 20% del coste total de la formación de los trabajadores (RDL 4/2015).
- Obligación de elaborar y registrar un plan de igualdad, que mantiene su vigencia aunque el número de trabajadores vuelva a ser inferior a 50 (Real Decreto 901/2020, art. 2.2, 3.3 y 11.1).
- Constitución de una comisión paritaria para la vigilancia y el seguimiento del plan de igualdad (Real Decreto 901/2020, art. 9.5).
- Obligación de justificar diferencias salariales de al menos el 25% entre el salario medio de los trabajadores de uno y otro sexo.

A partir de 100 empleados

- Ampliación del comité de empresa a 9 miembros (Estatuto de los Trabajadores).
- Ampliación del crédito de horas mensuales retribuidas a cada miembro del comité de empresa a 20 (Estatuto de los Trabajadores).
- Designación de un delegado adicional de prevención de riesgos laborales (3 en total) y ampliación del Comité de Seguridad y Salud (Ley de prevención de riesgos laborales, art. 35 y 38).

A partir de 250 empleados

- Ampliación del comité de empresa a 13 miembros (Estatuto de los Trabajadores).
- Ampliación del crédito de horas mensuales retribuidas a cada miembro del comité de empresa a 30 (Estatuto de los Trabajadores).
- Obligación de financiar al menos el 40% del coste total de la formación de los trabajadores (RDL 4/2015).

A partir de 500 empleados

- Ampliación del comité de empresa a 17 miembros (Estatuto de los Trabajadores).
- Ampliación del crédito de horas mensuales retribuidas a cada miembro del comité de empresa a 35 (Estatuto de los Trabajadores).
- Designación de un delegado adicional de prevención de riesgos laborales (4 en total) y ampliación del Comité de Seguridad y Salud; Ley de prevención de riesgos laborales, art. 35 y 38).

A partir de 750 empleados

- Ampliación del comité de empresa a 21 miembros (Estatuto de los Trabajadores).
- Ampliación del crédito de horas mensuales retribuidas a cada miembro del comité de empresa a 40 (Estatuto de los Trabajadores).

A partir de 1.000 empleados

- Ampliación del comité de empresa a 2 miembros cada mil empleados o fracción, con un máximo de 75 (Estatuto de los Trabajadores).
- Designación de un delegado adicional de prevención de riesgos laborales (5 en total) y ampliación del Comité de Seguridad y Salud; Ley de prevención de riesgos laborales, art. 35 y 38).

Regulaciones tributarias

A partir de 6 millones de € de ventas

- Se adquiere la condición de gran empresa a efectos fiscales.
- Pago mensual (en lugar de trimestral) de las retenciones por IRPF (Orden EHA/586/2011).
- Liquidación mensual (en lugar de trimestral) del IVA (Real Decreto 1624/1992) e inclusión obligatoria en el Suministro Inmediato de Información.
- Pagos fraccionados pasan a calcularse sobre la base imponible del año en curso y no sobre la cuota íntegra de períodos anteriores.

A partir de 10 millones de € de ventas

- Pérdida de incentivos fiscales en el Impuesto sobre Sociedades (Ley 27/2014, art. 101).
- Incremento de los pagos fraccionados por el Impuesto sobre Sociedades.

A partir de 50 empleados

- Pérdida de deducciones en el Impuesto sobre Sociedades por la contratación indefinida de desempleados (Ley 27/2014, art. 37)

Otras regulaciones

A las regulaciones anteriores se añaden otras, comunes a las empresas de todos los tamaños. Sin embargo, la carga de trabajo que estas otras regulaciones suponen a las empresas más pequeñas es relativamente mayor, por lo que también conllevan una dificultad añadida para su crecimiento.

Ejemplos:

- Registros contables (libro diario, inventarios y cuentas anuales)
- En caso de sociedades comerciales, obligación de llevar y legalizar los libros societarios (actas, registro de socios o libro de acciones).
- Declaraciones informativas anuales (IVA, operaciones con terceros, etc.)
- Registro de las horas de trabajo de cada empleado (Estatuto de los Trabajadores, art. 34.9)
- Regulación del trabajo a distancia (Ley 10/2021)
- Protección de datos personales (Ley orgánica 3/2018)
- Envases y residuos de envases (Ley 11/1997)
- Evaluación ambiental, en su caso (Ley 21/2013)

La carga burocrática soportada por las empresas en general y las pymes en particular, puede sintetizarse en que todos los años, los boletines oficiales (tanto del Estado nacional como de las comunidades autónomas), editan cerca de un millón de páginas.

Anexo estadístico



Valor añadido según tamaño de la empresa

Datos de 2018; países seleccionados. Miles de millones de euros

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
UE-28	7.846,8	1.458,3	546,5	695,1	1.328,3	3.818,6
Alemania	1.857,7	254,8	141,4	179,7	307,0	974,7
R. Unido	1.296,3	259,0	81,8	103,5	196,7	655,3
Francia	1.006,2	188,7	57,9	74,1	126,7	558,8
Italia	752,5	195,4	74,6	91,3	132,5	258,7
España	530,6	116,4	41,2	57,0	86,3	229,8
Holanda	389,2	83,3	26,3	41,7	88,9	148,9
Polonia	247,3	40,9	16,6	23,6	45,4	120,8
Suecia	239,2	37,1	15,1	22,1	44,0	120,8
Irlanda	229,9	39,9	7,7	13,2	23,9	145,2
Bélgica	225,5	51,3	15,6	22,7	38,1	97,9
Austria	201,6	31,5	18,3	26,1	52,0	66,0
Dinamarca	167,9	38,3	14,0	19,3	34,3	64,7
Finlandia	104,4	20,1	8,4	11,8	22,2	41,9
Portugal	89,2	21,8	8,5	11,0	15,7	32,3
Rumania	74,7	13,3	5,7	7,7	13,8	34,2
Grecia	49,1	8,6	4,0	6,0	10,9	19,6

Composición % por país

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Italia	100,0%	26,0%	9,9%	12,1%	17,6%	34,4%
Portugal	100,0%	24,4%	9,5%	12,3%	17,5%	36,2%
Dinamarca	100,0%	22,8%	8,3%	11,5%	20,4%	38,5%
Bélgica	100,0%	22,7%	6,9%	10,1%	16,9%	43,4%
España	100,0%	21,9%	7,8%	10,7%	16,3%	43,3%
Holanda	389,2%	83,3%	26,3%	41,7%	88,9%	148,9%
R. Unido	100,0%	20,0%	6,3%	8,0%	15,2%	50,6%
Finlandia	100,0%	19,3%	8,0%	11,3%	21,3%	40,1%
Francia	100,0%	18,7%	5,8%	7,4%	12,6%	55,5%
UE-28	100,0%	18,6%	7,0%	8,9%	16,9%	48,7%
Rumania	100,0%	17,8%	7,6%	10,3%	18,4%	45,8%
Grecia	100,0%	17,5%	8,2%	12,3%	22,2%	39,9%
Irlanda	100,0%	17,4%	3,3%	5,7%	10,4%	63,2%
Polonia	100,0%	16,6%	6,7%	9,5%	18,4%	48,8%
Austria	100,0%	15,6%	9,1%	13,0%	25,8%	32,7%
Suecia	100,0%	15,5%	6,3%	9,2%	18,4%	50,5%
Alemania	100,0%	13,7%	7,6%	9,7%	16,5%	52,5%

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Empresas según tamaño en la UE

Datos de 2018; países seleccionados.

Número de empresas

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
UE-28	24.900.208	23.124.771	981.656	513.502	232.199	40.079
Italia	3.697.955	3.498.405	125.962	49.700	20.364	3.524
Francia	2.860.378	2.735.701	67.560	36.632	16.594	3.891
España	2.650.529	2.501.712	84.442	44.995	15.917	3.463
Alemania	2.600.926	2.164.898	245.089	123.882	55.740	11.317
R. Unido	2.190.175	1.975.128	117.820	61.312	29.385	6.530
Polonia	1.960.361	1.858.814	51.598	31.111	15.474	3.364
Holanda	1.223.491	1.170.482	26.136	16.205	8.912	1.756
Portugal	895.848	852.566	23.731	12.886	5.745	920
Suecia	638.725	599.053	20.357	12.048	5.882	1.385
Bélgica	633.982	602.283	17.101	9.490	4.122	986
Rumanía	501.974	448.714	27.196	16.447	7.955	1.662
Austria	316.562	274.768	23.191	12.156	5.263	1.184
Irlanda	263.309	242.031	10.984	6.566	3.136	592
Finlandia	229.601	208.708	10.881	6.317	3.077	618
Dinamarca	225.618	199.571	12.791	8.540	3.983	733

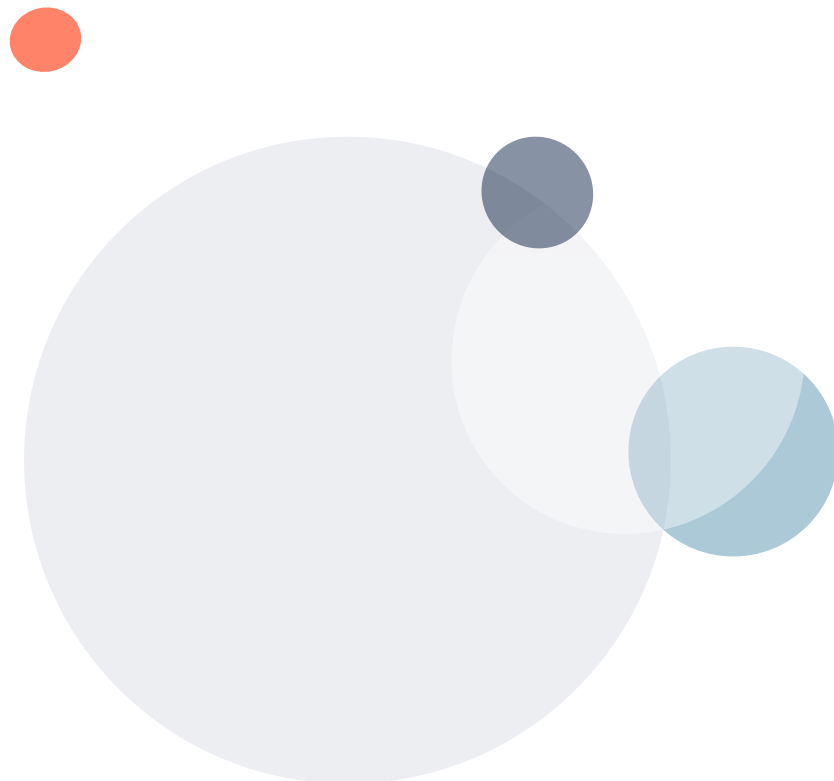
Ventas - miles de millones de euros

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
UE-28	29.926,6	4.861,0	2.024,0	2.736,8	5.271,1	15.033,7
Alemania	6.830,4	678,1	414,8	544,7	1.028,8	4.164,0
R. Unido	4.281,8	723,6	257,1	360,8	662,1	2.278,1
Francia	3.830,4	620,5	191,5	274,5	496,9	2.247,0
Italia	3.033,1	682,2	304,9	357,9	595,1	1.093,1
España	2.055,8	410,8	158,3	223,4	349,5	913,9
Holanda	1.644,8	252,2	104,8	190,2	480,2	617,4
Polonia	1.124,8	242,1	76,4	111,7	201,1	493,5
Bélgica	1.048,4	244,8	93,2	114,1	183,8	412,5
Suecia	842,5	112,0	46,7	73,9	154,3	455,7
Austria	737,7	102,4	61,3	90,8	202,7	280,4
Irlanda	728,0	126,5	32,2	70,6	105,1	393,6
Dinamarca	545,6	87,4	41,5	59,8	116,0	240,9
Finlandia	402,0	62,1	27,8	42,7	86,8	182,6
Portugal	375,6	87,1	34,8	47,9	63,8	142,0
Rumanía	313,9	49,1	25,6	35,7	64,6	139,0

Número de ocupados - miles

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
UE-28	149.633,4	41.377,9	13.519,2	16.039,4	23.671,6	55.025,4
Alemania	31.120,8	5.906,2	3.313,6	3.746,5	5.367,5	12.787,0
R. Unido	20.259,5	3.924,5	1.640,5	2.138,0	3.165,6	9.390,9
Francia	15.794,5	3.970,0	1.065,1	1.309,0	1.995,9	7.454,5
Italia	15.111,9	6.445,1	1.654,4	1.481,1	1.968,9	3.562,4
España	12.574,6	4.563,6	1.130,6	1.347,6	1.594,3	3.938,4
Polonia	9.822,0	3.347,4	739,5	900,8	1.598,5	3.235,9
Holanda	6.002,1	1.675,2	462,8	635,7	1.082,5	2.145,9
Rumanía	4.061,2	943,3	365,6	499,6	808,9	1.443,7
Portugal	3.425,9	1.360,6	315,1	387,4	565,3	797,6
Suecia	3.385,7	661,2	273,0	360,0	590,8	1.500,8
Bélgica	2.961,2	993,2	227,2	287,9	416,0	1.037,0
Austria	2.926,4	691,7	266,7	325,8	478,9	1.163,4
Dinamarca	1.808,9	351,1	185,5	243,7	386,2	642,4
Finlandia	1.516,2	345,8	150,6	191,5	295,1	533,1
Irlanda	1.505,8	405,3	147,3	196,3	303,4	453,5

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.





Empresas según tamaño en la UE II

Datos de 2018; países seleccionados.

Número de empresas - composición, % por país

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Holanda	100,0%	95,7%	2,1%	1,3%	0,7%	0,14%
Francia	100,0%	95,6%	2,4%	1,3%	0,6%	0,14%
Portugal	100,0%	95,2%	2,6%	1,4%	0,6%	0,10%
Bélgica	100,0%	95,0%	2,7%	1,5%	0,7%	0,16%
Polonia	100,0%	94,8%	2,6%	1,6%	0,8%	0,17%
Italia	100,0%	94,6%	3,4%	1,3%	0,6%	0,10%
España	100,0%	94,4%	3,2%	1,7%	0,6%	0,13%
Suecia	100,0%	93,8%	3,2%	1,9%	0,9%	0,22%
UE-28	100,0%	92,9%	3,9%	2,1%	0,9%	0,19%
Irlanda	100,0%	91,9%	4,2%	2,5%	1,2%	0,22%
Finlandia	100,0%	90,9%	4,7%	2,8%	1,3%	0,27%
R. Unido	100,0%	90,2%	5,4%	2,8%	1,3%	0,30%
Rumania	100,0%	89,4%	5,4%	3,3%	1,6%	0,33%
Dinamarca	100,0%	88,5%	5,7%	3,8%	1,8%	0,32%
Austria	100,0%	86,8%	7,3%	3,8%	1,7%	0,37%
Alemania	100,0%	83,2%	9,4%	4,8%	2,1%	0,44%

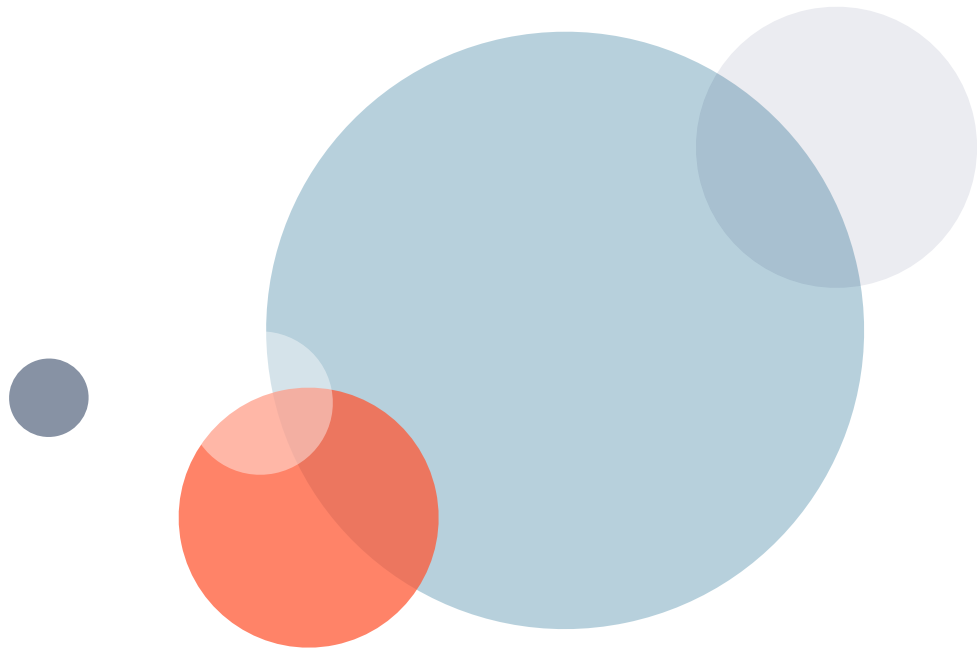
Ventas - composición, % por país

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Bélgica	100,0%	23,3%	8,9%	10,9%	17,5%	39,3%
Portugal	100,0%	23,2%	9,3%	12,8%	17,0%	37,8%
Italia	100,0%	22,5%	10,1%	11,8%	19,6%	36,0%
Polonia	100,0%	21,5%	6,8%	9,9%	17,9%	43,9%
España	100,0%	20,0%	7,7%	10,9%	17,0%	44,5%
Irlanda	100,0%	17,4%	4,4%	9,7%	14,4%	54,1%
R. Unido	100,0%	16,9%	6,0%	8,4%	15,5%	53,2%
UE-28	100,0%	16,2%	6,8%	9,1%	17,6%	50,2%
Francia	100,0%	16,2%	5,0%	7,2%	13,0%	58,7%
Dinamarca	100,0%	16,0%	7,6%	11,0%	21,3%	44,2%
Rumania	100,0%	15,6%	8,2%	11,4%	20,6%	44,3%
Finlandia	100,0%	15,4%	6,9%	10,6%	21,6%	45,4%
Holanda	100,0%	15,3%	6,4%	11,6%	29,2%	37,5%
Austria	100,0%	13,9%	8,3%	12,3%	27,5%	38,0%
Suecia	100,0%	13,3%	5,5%	8,8%	18,3%	54,1%
Alemania	100,0%	9,9%	6,1%	8,0%	15,1%	61,0%

Número de ocupados - composición, % por país

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Italia	100,0%	42,6%	10,9%	9,8%	13,0%	23,6%
Portugal	100,0%	39,7%	9,2%	11,3%	16,5%	23,3%
España	100,0%	36,3%	9,0%	10,7%	12,7%	31,3%
Polonia	100,0%	34,1%	7,5%	9,2%	16,3%	32,0%
Bélgica	100,0%	33,5%	7,7%	9,7%	14,0%	35,0%
Holanda	100,0%	27,9%	7,7%	10,6%	18,0%	35,8%
UE-28	100,0%	27,7%	9,0%	10,7%	15,8%	36,8%
Irlanda	100,0%	26,9%	9,8%	13,0%	20,1%	30,1%
Francia	100,0%	25,1%	6,7%	8,3%	12,6%	47,2%
Austria	100,0%	23,6%	9,1%	11,1%	16,4%	39,8%
Rumania	100,0%	23,2%	9,0%	12,3%	19,9%	35,5%
Finlandia	100,0%	22,8%	9,9%	12,6%	19,5%	35,2%
Suecia	100,0%	19,5%	8,1%	10,6%	17,4%	44,3%
Dinamarca	100,0%	19,4%	10,3%	13,5%	21,3%	35,5%
R. Unido	100,0%	19,4%	8,1%	10,6%	15,6%	46,4%
Alemania	100,0%	19,0%	10,6%	12,0%	17,2%	41,1%

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.





Empresas según tamaño y sector en la UE

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Total						
UE-28	24.900.208	23.124.771	981.656	513.502	232.199	48.079
Alemania	2.600.926	2.164.898	245.089	123.882	55.740	11.317
España	2.650.529	2.501.712	84.442	44.995	15.917	3.463
Francia	2.860.378	2.735.701	67.560	36.632	16.594	3.891
Italia	3.697.955	3.498.405	125.962	49.700	20.364	3.524
Holanda	1.223.491	1.170.482	26.136	16.205	8.912	1.756
Polonia	1.960.361	1.858.814	51.598	31.111	15.474	3.364
Portugal	895.848	852.566	23.731	12.886	5.745	920
Suecia	638.725	599.053	20.357	12.048	5.882	1.385
R. Unido	2.190.175	1.975.128	117.820	61.312	29.385	6.530
Manufacturas						
UE-28	2.163.219	1.798.183	168.132	110.533	69.545	16.824
Alemania	206.043	131.840	34.844	19.439	15.509	4.410
España	171.994	142.879	13.576	10.023	4.591	924
Francia	203.013	180.056	10.512	6.981	4.150	1.314
Italia	377.730	309.598	39.030	19.132	8.583	1.387
Holanda	70.497	62.072	3.438	2.647	2.000	340
Polonia	233.522	203.931	12.173	9.474	6.289	1.655
Portugal	68.214	55.544	5.679	4.371	2.310	310
Suecia	47.297	41.629	2.424	1.715	1.139	390
R. Unido	137.901	108.578	12.546	9.269	6.215	1.293
Construcción						
UE-28	3.624.803	3.402.437	140.697	60.370	19.219	2.081
Alemania	357.187	298.508	41.327	13.132	3.860	361
España	380.029	360.699	11.693	5.966	1.536	135
Francia	472.425	450.729	13.633	6.288	1.579	196
Italia	493.674	474.055	13.919	4.415	1.193	92
Holanda	187.654	182.542	2.728	1.542	743	99
Polonia	325.663	312.244	8.118	3.899	1.266	136
Portugal	85.311	79.628	3.455	1.644	535	49
Suecia	99.155	91.778	4.184	2.293	804	96
R. Unido	341.592	322.176	11.864	5.173	2.063	316

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Empresas según tamaño y sector en la UE II

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Comercio						
UE-28	6.171.221	5.764.647	237.909	115.536	44.971	8.159
Alemania	582.198	484.381	56.645	28.380	10.930	1.862
España	744.063	708.758	21.412	9.928	3.316	650
Francia	680.926	652.552	15.341	8.214	3.977	842
Italia	1.080.739	1.041.947	26.385	8.870	2.988	549
Holanda	254.395	240.070	7.312	4.526	2.120	367
Polonia	544.769	517.843	14.773	8.432	3.225	496
Portugal	217.831	207.600	6.318	2.775	1.012	126
Suecia	113.177	104.654	4.479	2.539	1.241	264
R. Unido	399.776	354.576	26.517	12.366	5.168	1.149
Hostelería						
UE-28	2.019.485	1.778.680	151.496	68.109	18.848	2.351
Alemania	234.532	169.909	38.102	20.478	5.643	400
España	287.273	262.899	15.580	7.115	1.407	271
Francia	258.278	246.017	7.954	3.051	1.095	161
Italia	337.140	309.574	21.305	5.021	1.105	135
Holanda	62.773	57.570	3.503	1.264	380	56
Polonia	67.601	63.305	2.695	1.218	326	57
Portugal	113.191	107.460	3.605	1.532	538	56
Suecia	30.036	26.110	2.360	1.097	399	70
R. Unido	156.160	117.986	22.564	11.599	3.351	660
Servicios profesionales						
UE-28	4.780.993	4.626.691	92.161	42.424	16.610	3.106
Alemania	500.226	455.184	27.732	12.738	3.916	655
España	411.883	401.021	6.613	2.799	1.142	308
Francia	489.118	476.300	7.500	3.660	1.382	276
Italia	765.403	756.858	5.714	1.866	818	147
Holanda	373.678	367.409	3.539	1.798	778	154
Polonia	318.059	312.464	3.539	1.359	565	132
Portugal	128.466	126.055	1.514	618	236	43
Suecia	174.397	170.334	2.177	1.254	526	106
R. Unido	470.209	442.178	15.449	7.984	3.810	788

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Empresas según tamaño y sector en la UE III

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Transporte y almacenamiento						
UE-28	1.317.167	1.196.220	61.878	38.151	17.325	3.593
Alemania	108.834	78.994	14.762	9.925	4.412	740
España	196.645	186.056	6.093	3.234	1.015	248
Francia	134.457	126.665	3.663	2.608	1.198	323
Italia	120.158	106.216	7.335	4.189	2.044	374
Holanda	48.397	44.767	1.508	1.210	760	152
Polonia	172.850	163.616	5.125	2.778	1.102	229
Portugal	25.592	23.460	1.045	686	323	78
Suecia	28.166	24.994	1.607	1.002	464	99
R. Unido	110.205	100.226	5.057	2.957	1.577	388
Actividades inmobiliarias						
UE-28	1.382.843	1.352.658	18.790	7.523	3.262	610
Alemania	167.054	159.986	4.572	1.837	579	80
España	172.836	171.235	1.133	342	109	17
Francia	213.534	211.567	1.100	439	336	92
Italia	219.144	218.348	598	155	38	5
Holanda	29.481	28.701	376	231	149	24
Polonia	55.831	53.305	1.230	826	436	34
Portugal	45.510	45.003	346	126	34	1
Suecia	42.287	41.173	540	325	208	41
R. Unido	99.769	93.320	4.449	1.197	575	228
Información y comunicaciones						
UE-28	1.287.089	1.215.205	34.546	22.650	11.904	2.784
Alemania	130.010	114.346	7.219	5.218	2.593	635
España	69.943	65.335	2.146	1.491	752	219
Francia	134.698	128.961	2.617	1.833	1.041	246
Italia	105.449	99.069	3.725	1.608	874	173
Holanda	101.406	98.026	1.588	1.115	568	109
Polonia	121.280	118.479	1.315	867	484	135
Portugal	19.116	17.916	577	338	227	58
Suecia	59.012	56.628	1.043	774	449	118
R. Unido	223.837	211.527	6.073	3.860	1.969	408

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Composición % del parque empresarial por país

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Total						
UE-28	100,0%	92,9%	3,9%	2,1%	0,9%	0,19%
Alemania	100,0%	83,2%	9,4%	4,8%	2,1%	0,44%
España	100,0%	94,4%	3,2%	1,7%	0,6%	0,13%
Francia	100,0%	95,6%	2,4%	1,3%	0,6%	0,14%
Italia	100,0%	94,6%	3,4%	1,3%	0,6%	0,10%
Holanda	100,0%	95,7%	2,1%	1,3%	0,7%	0,14%
Polonia	100,0%	94,8%	2,6%	1,6%	0,8%	0,17%
Portugal	100,0%	95,2%	2,6%	1,4%	0,6%	0,10%
Suecia	100,0%	93,8%	3,2%	1,9%	0,9%	0,22%
R. Unido	100,0%	90,2%	5,4%	2,8%	1,3%	0,30%
Manufacturas						
UE-28	100,0%	83,1%	7,8%	5,1%	3,2%	0,78%
Alemania	100,0%	64,0%	16,9%	9,4%	7,5%	2,14%
España	100,0%	83,1%	7,9%	5,8%	2,7%	0,54%
Francia	100,0%	88,7%	5,2%	3,4%	2,0%	0,65%
Italia	100,0%	82,0%	10,3%	5,1%	2,3%	0,37%
Holanda	100,0%	88,0%	4,9%	3,8%	2,8%	0,48%
Polonia	100,0%	87,3%	5,2%	4,1%	2,7%	0,71%
Portugal	100,0%	81,4%	8,3%	6,4%	3,4%	0,45%
Suecia	100,0%	88,0%	5,1%	3,6%	2,4%	0,82%
R. Unido	100,0%	78,7%	9,1%	6,7%	4,5%	0,94%
Construcción						
UE-28	100,0%	93,9%	3,9%	1,7%	0,5%	0,06%
Alemania	100,0%	83,6%	11,6%	3,7%	1,1%	0,10%
España	100,0%	94,9%	3,1%	1,6%	0,4%	0,04%
Francia	100,0%	95,4%	2,9%	1,3%	0,3%	0,04%
Italia	100,0%	96,0%	2,8%	0,9%	0,2%	0,02%
Holanda	100,0%	97,3%	1,5%	0,8%	0,4%	0,05%
Polonia	100,0%	95,9%	2,5%	1,2%	0,4%	0,04%
Portugal	100,0%	93,3%	4,0%	1,9%	0,6%	0,06%
Suecia	100,0%	92,6%	4,2%	2,3%	0,8%	0,10%
R. Unido	100,0%	94,3%	3,5%	1,5%	0,6%	0,09%

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Composición % del parque empresarial por país II

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Comercio						
UE-28	100,0%	93,4%	3,9%	1,9%	0,7%	0,13%
Alemania	100,0%	83,2%	9,7%	4,9%	1,9%	0,32%
España	100,0%	95,3%	2,9%	1,3%	0,4%	0,09%
Francia	100,0%	95,8%	2,3%	1,2%	0,6%	0,12%
Italia	100,0%	96,4%	2,4%	0,8%	0,3%	0,05%
Holanda	100,0%	94,4%	2,9%	1,8%	0,8%	0,14%
Polonia	100,0%	95,1%	2,7%	1,5%	0,6%	0,09%
Portugal	100,0%	95,3%	2,9%	1,3%	0,5%	0,06%
Suecia	100,0%	92,5%	4,0%	2,2%	1,1%	0,23%
R. Unido	100,0%	88,7%	6,6%	3,1%	1,3%	0,29%
Hostelería						
UE-28	100,0%	88,1%	7,5%	3,4%	0,9%	0,12%
Alemania	100,0%	72,4%	16,2%	8,7%	2,4%	0,17%
España	100,0%	91,5%	5,4%	2,5%	0,5%	0,09%
Francia	100,0%	95,3%	3,1%	1,2%	0,4%	0,06%
Italia	100,0%	91,8%	6,3%	1,5%	0,3%	0,04%
Holanda	100,0%	91,7%	5,6%	2,0%	0,6%	0,09%
Polonia	100,0%	93,6%	4,0%	1,8%	0,5%	0,08%
Portugal	100,0%	94,9%	3,2%	1,4%	0,5%	0,05%
Suecia	100,0%	86,9%	7,9%	3,7%	1,3%	0,23%
R. Unido	100,0%	75,6%	14,4%	7,4%	2,1%	0,42%
Servicios profesionales						
UE-28	100,0%	96,8%	1,9%	0,9%	0,3%	0,06%
Alemania	100,0%	91,0%	5,5%	2,5%	0,8%	0,13%
España	100,0%	97,4%	1,6%	0,7%	0,3%	0,07%
Francia	100,0%	97,4%	1,5%	0,7%	0,3%	0,06%
Italia	100,0%	98,9%	0,7%	0,2%	0,1%	0,02%
Holanda	100,0%	98,3%	0,9%	0,5%	0,2%	0,04%
Polonia	100,0%	98,2%	1,1%	0,4%	0,2%	0,04%
Portugal	100,0%	98,1%	1,2%	0,5%	0,2%	0,03%
Suecia	100,0%	97,7%	1,2%	0,7%	0,3%	0,06%
R. Unido	100,0%	94,0%	3,3%	1,7%	0,8%	0,17%

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Composición % del parque empresarial por país III

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Transporte y almacenamiento						
UE-28	100,0%	90,8%	4,7%	2,9%	1,3%	0,27%
Alemania	100,0%	72,6%	13,6%	9,1%	4,1%	0,68%
España	100,0%	94,6%	3,1%	1,6%	0,5%	0,13%
Francia	100,0%	94,2%	2,7%	1,9%	0,9%	0,24%
Italia	100,0%	88,4%	6,1%	3,5%	1,7%	0,31%
Holanda	100,0%	92,5%	3,1%	2,5%	1,6%	0,31%
Polonia	100,0%	94,7%	3,0%	1,6%	0,6%	0,13%
Portugal	100,0%	91,7%	4,1%	2,7%	1,3%	0,30%
Suecia	100,0%	88,7%	5,7%	3,6%	1,6%	0,35%
R. Unido	100,0%	90,9%	4,6%	2,7%	1,4%	0,35%
Actividades inmobiliarias						
UE-28	100,0%	97,8%	1,4%	0,5%	0,2%	0,04%
Alemania	100,0%	95,8%	2,7%	1,1%	0,3%	0,05%
España	100,0%	99,1%	0,7%	0,2%	0,1%	0,01%
Francia	100,0%	99,1%	0,5%	0,2%	0,2%	0,04%
Italia	100,0%	99,6%	0,3%	0,1%	0,0%	0,00%
Holanda	100,0%	97,4%	1,3%	0,8%	0,5%	0,08%
Polonia	100,0%	95,5%	2,2%	1,5%	0,8%	0,06%
Portugal	100,0%	98,9%	0,8%	0,3%	0,1%	0,00%
Suecia	100,0%	97,4%	1,3%	0,8%	0,5%	0,10%
R. Unido	100,0%	93,5%	4,5%	1,2%	0,6%	0,23%
Información y comunicaciones						
UE-28	100,0%	94,4%	2,7%	1,8%	0,9%	0,22%
Alemania	100,0%	88,0%	5,6%	4,0%	2,0%	0,49%
España	100,0%	93,4%	3,1%	2,1%	1,1%	0,31%
Francia	100,0%	95,7%	1,9%	1,4%	0,8%	0,18%
Italia	100,0%	93,9%	3,5%	1,5%	0,8%	0,16%
Holanda	100,0%	96,7%	1,6%	1,1%	0,6%	0,11%
Polonia	100,0%	97,7%	1,1%	0,7%	0,4%	0,11%
Portugal	100,0%	93,7%	3,0%	1,8%	1,2%	0,30%
Suecia	100,0%	96,0%	1,8%	1,3%	0,8%	0,20%
R. Unido	100,0%	94,5%	2,7%	1,7%	0,9%	0,18%

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Parque empresarial por país, sector y tamaño

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

Total	Número de empresas					
	0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados	
Unión Europea 28						
Total	24.900.208	23.124.771	981.656	513.502	232.199	48.079
Manufacturas	2.163.219	1.798.183	168.132	110.533	69.545	16.824
Construcción	3.624.803	3.402.437	140.697	60.370	19.219	2.081
Comercio	6.171.221	5.764.647	237.909	115.536	44.971	8.159
Hostelería	2.019.485	1.778.680	151.496	68.109	18.848	2.351
Serv. profes.	4.780.993	4.626.691	92.161	42.424	16.610	3.106
Transporte	1.317.167	1.196.220	61.878	38.151	17.325	3.593
Inmobiliarias	1.382.843	1.352.658	18.790	7.523	3.262	610
Inf y comunic.	1.287.089	1.215.205	34.546	22.650	11.904	2.784
Resto ⁽¹⁾	2.153.388	1.990.050	76.047	48.206	30.515	8.571
España						
Total	2.650.529	2.501.712	84.442	44.995	15.917	3.463
Manufacturas	171.994	142.879	13.576	10.023	4.591	924
Construcción	380.029	360.699	11.693	5.966	1.536	135
Comercio	744.063	708.758	21.412	9.928	3.316	650
Hostelería	287.273	262.899	15.580	7.115	1.407	271
Serv. profes.	411.883	401.021	6.613	2.799	1.142	308
Transporte	196.645	186.056	6.093	3.234	1.015	248
Inmobiliarias	172.836	171.235	1.133	342	109	17
Inf y comunic.	69.943	65.335	2.146	1.491	752	219
Resto ⁽¹⁾	215.863	202.830	6.196	4.097	2.049	691
Alemania						
Total	2.600.926	2.164.898	245.089	123.882	55.740	11.317
Manufacturas	206.043	131.840	34.844	19.439	15.509	4.410
Construcción	357.187	298.508	41.327	13.132	3.860	361
Comercio	582.198	484.381	56.645	28.380	10.930	1.862
Hostelería	234.532	169.909	38.102	20.478	5.643	400
Serv. profes.	500.226	455.184	27.732	12.738	3.916	655
Transporte	108.834	78.994	14.762	9.925	4.412	740
Inmobiliarias	167.054	159.986	4.572	1.837	579	80
Inf y comunic.	130.010	114.346	7.219	5.218	2.593	635
Resto ⁽¹⁾	314.842	271.750	19.886	12.735	8.298	2.174

⁽¹⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Parque empresarial por país, sector y tamaño II

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Francia						
Total	2.860.378	2.735.701	67.560	36.632	16.594	3.891
Manufacturas	203.013	180.056	10.512	6.981	4.150	1.314
Construcción	472.425	450.729	13.633	6.288	1.579	196
Comercio	680.926	652.552	15.341	8.214	3.977	842
Hostelería	258.278	246.017	7.954	3.051	1.095	161
Serv. profes.	489.118	476.300	7.500	3.660	1.382	276
Transporte	134.457	126.665	3.663	2.608	1.198	323
Inmobiliarias	213.534	211.567	1.100	439	336	92
Inf y comunic.	134.698	128.961	2.617	1.833	1.041	246
Resto ⁽¹⁾	273.929	262.854	5.240	3.558	1.836	441
Italia						
Total	3.697.955	3.498.405	125.962	49.700	20.364	3.524
Manufacturas	377.730	309.598	39.030	19.132	8.583	1.387
Construcción	493.674	474.055	13.919	4.415	1.193	92
Comercio	1.080.739	1.041.947	26.385	8.870	2.988	549
Hostelería	337.140	309.574	21.305	5.021	1.105	135
Serv. profes.	765.403	756.858	5.714	1.866	818	147
Transporte	120.158	106.216	7.335	4.189	2.044	374
Inmobiliarias	219.144	218.348	598	155	38	5
Inf y comunic.	105.449	99.069	3.725	1.608	874	173
Resto ⁽¹⁾	198.518	182.740	7.951	4.444	2.721	662
Reino Unido						
Total	2.190.175	1.975.128	117.820	61.312	29.385	6.530
Manufacturas	137.901	108.578	12.546	9.269	6.215	1.293
Construcción	341.592	322.176	11.864	5.173	2.063	316
Comercio	399.776	354.576	26.517	12.366	5.168	1.149
Hostelería	156.160	117.986	22.564	11.599	3.351	660
Serv. profes.	470.209	442.178	15.449	7.984	3.810	788
Transporte	110.205	100.226	5.057	2.957	1.577	388
Inmobiliarias	99.769	93.320	4.449	1.197	575	228
Inf y comunic.	223.837	211.527	6.073	3.860	1.969	408
Resto ⁽¹⁾	250.726	224.561	13.301	6.907	4.657	1.300

⁽¹⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Parque empresarial por país, sector y tamaño III

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Portugal						
Total	895.848	852.566	23.731	12.886	5.745	920
Manufacturas	68.214	55.544	5.679	4.371	2.310	310
Construcción	85.311	79.628	3.455	1.644	535	49
Comercio	217.831	207.600	6.318	2.775	1.012	126
Hostelería	113.191	107.460	3.605	1.532	538	56
Serv. profes.	128.466	126.055	1.514	618	236	43
Transporte	25.592	23.460	1.045	686	323	78
Inmobiliarias	45.510	45.003	346	126	34	1
Inf y comunic.	19.116	17.916	577	338	227	58
Resto ⁽¹⁾	192.617	189.900	1.192	796	530	199
Suecia						
Total	638.725	599.053	20.357	12.048	5.882	1.385
Manufacturas	47.297	41.629	2.424	1.715	1.139	390
Construcción	99.155	91.778	4.184	2.293	804	96
Comercio	113.177	104.654	4.479	2.539	1.241	264
Hostelería	30.036	26.110	2.360	1.097	399	70
Serv. profes.	174.397	170.334	2.177	1.254	526	106
Transporte	28.166	24.994	1.607	1.002	464	99
Inmobiliarias	42.287	41.173	540	325	208	41
Inf y comunic.	59.012	56.628	1.043	774	449	118
Resto ⁽¹⁾	45.198	41.753	1.543	1.049	652	201
Polonia						
Total	1.960.361	1.858.814	51.598	31.111	15.474	3.364
Manufacturas	233.522	203.931	12.173	9.474	6.289	1.655
Construcción	325.663	312.244	8.118	3.899	1.266	136
Comercio	544.769	517.843	14.773	8.432	3.225	496
Hostelería	67.601	63.305	2.695	1.218	326	57
Serv. profes.	318.059	312.464	3.539	1.359	565	132
Transporte	172.850	163.616	5.125	2.778	1.102	229
Inmobiliarias	55.831	53.305	1.230	826	436	34
Inf y comunic.	121.280	118.479	1.315	867	484	135
Resto ⁽¹⁾	120.786	113.627	2.630	2.258	1.781	490

⁽¹⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Composición sectorial de las empresas según tamaño

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

Total	Número de empresas					
	0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados	
Unión Europea 28						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	8,7%	7,8%	17,1%	21,5%	30,0%	35,0%
Construcción	14,6%	14,7%	14,3%	11,8%	8,3%	4,3%
Comercio	24,8%	24,9%	24,2%	22,5%	19,4%	17,0%
Hostelería	8,1%	7,7%	15,4%	13,3%	8,1%	4,9%
Serv. profes.	19,2%	20,0%	9,4%	8,3%	7,2%	6,5%
Transporte	5,3%	5,2%	6,3%	7,4%	7,5%	7,5%
Inmobiliarias	5,6%	5,8%	1,9%	1,5%	1,4%	1,3%
Inf y comunic.	5,2%	5,3%	3,5%	4,4%	5,1%	5,8%
Resto ⁽¹⁾	8,6%	8,6%	7,7%	9,4%	13,1%	17,8%
España						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	6,5%	5,7%	16,1%	22,3%	28,8%	26,7%
Construcción	14,3%	14,4%	13,8%	13,3%	9,7%	3,9%
Comercio	28,1%	28,3%	25,4%	22,1%	20,8%	18,8%
Hostelería	10,8%	10,5%	18,5%	15,8%	8,8%	7,8%
Serv. profes.	15,5%	16,0%	7,8%	6,2%	7,2%	8,0%
Transporte	7,4%	7,4%	7,2%	7,2%	6,4%	7,2%
Inmobiliarias	6,5%	6,8%	1,3%	0,8%	0,7%	0,5%
Inf y comunic.	2,6%	2,6%	2,5%	3,3%	4,7%	6,3%
Resto ⁽¹⁾	8,1%	8,1%	7,3%	9,1%	12,9%	20,0%
Alemania						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	7,9%	6,1%	14,2%	15,7%	27,8%	39,0%
Construcción	13,7%	13,8%	16,9%	10,6%	6,9%	3,2%
Comercio	22,4%	22,4%	23,1%	22,9%	19,6%	16,5%
Hostelería	9,0%	7,8%	15,5%	16,5%	10,1%	3,5%
Serv. profes.	19,2%	21,0%	11,3%	10,3%	7,0%	5,8%
Transporte	4,2%	3,6%	6,0%	8,0%	7,9%	6,5%
Inmobiliarias	6,4%	7,4%	1,9%	1,5%	1,0%	0,7%
Inf y comunic.	5,0%	5,3%	2,9%	4,2%	4,7%	5,6%
Resto ⁽¹⁾	12,1%	12,6%	8,1%	10,3%	14,9%	19,2%

⁽¹⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Composición sectorial de las empresas según tamaño II

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

	Total	Número de empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Francia						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	7,1%	6,6%	15,6%	19,1%	25,0%	33,8%
Construcción	16,5%	16,5%	20,2%	17,2%	9,5%	5,0%
Comercio	23,8%	23,9%	22,7%	22,4%	24,0%	21,6%
Hostelería	9,0%	9,0%	11,8%	8,3%	6,6%	4,1%
Serv. profes.	17,1%	17,4%	11,1%	10,0%	8,3%	7,1%
Transporte	4,7%	4,6%	5,4%	7,1%	7,2%	8,3%
Inmobiliarias	7,5%	7,7%	1,6%	1,2%	2,0%	2,4%
Inf y comunic.	4,7%	4,7%	3,9%	5,0%	6,3%	6,3%
Resto ⁽¹⁾	9,6%	9,6%	7,8%	9,7%	11,1%	11,3%
Italia						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	10,2%	8,8%	31,0%	38,5%	42,1%	39,4%
Construcción	13,3%	13,6%	11,1%	8,9%	5,9%	2,6%
Comercio	29,2%	29,8%	20,9%	17,8%	14,7%	15,6%
Hostelería	9,1%	8,8%	16,9%	10,1%	5,4%	3,8%
Serv. profes.	20,7%	21,6%	4,5%	3,8%	4,0%	4,2%
Transporte	3,2%	3,0%	5,8%	8,4%	10,0%	10,6%
Inmobiliarias	5,9%	6,2%	0,5%	0,3%	0,2%	0,1%
Inf y comunic.	2,9%	2,8%	3,0%	3,2%	4,3%	4,9%
Resto ⁽¹⁾	5,4%	5,2%	6,3%	8,9%	13,4%	18,8%
Reino Unido						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	6,3%	5,5%	10,6%	15,1%	21,2%	19,8%
Construcción	15,6%	16,3%	10,1%	8,4%	7,0%	4,8%
Comercio	18,3%	18,0%	22,5%	20,2%	17,6%	17,6%
Hostelería	7,1%	6,0%	19,2%	18,0%	11,4%	10,1%
Serv. profes.	21,5%	22,4%	13,1%	13,0%	13,0%	12,1%
Transporte	5,0%	5,1%	4,3%	4,8%	5,4%	5,9%
Inmobiliarias	4,6%	4,7%	3,8%	2,0%	2,0%	3,5%
Inf y comunic.	10,2%	10,7%	5,2%	6,3%	6,7%	6,2%
Resto ⁽¹⁾	11,4%	11,4%	11,3%	11,3%	15,8%	19,9%

⁽¹⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Composición sectorial de las empresas según tamaño III

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; países seleccionados

Total	Número de empresas					
	0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados	
Portugal						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	7,6%	6,5%	23,9%	33,9%	40,2%	33,7%
Construcción	9,5%	9,3%	14,6%	12,8%	9,3%	5,3%
Comercio	24,3%	24,4%	26,6%	21,5%	17,6%	13,7%
Hostelería	12,6%	12,6%	15,2%	11,9%	9,4%	6,1%
Serv. profes.	14,3%	14,8%	6,4%	4,8%	4,1%	4,7%
Transporte	2,9%	2,8%	4,4%	5,3%	5,6%	8,5%
Inmobiliarias	5,1%	5,3%	1,5%	1,0%	0,6%	0,1%
Inf y comunic.	2,1%	2,1%	2,4%	2,6%	4,0%	6,3%
Resto ⁽¹⁾	21,5%	22,3%	5,0%	6,2%	9,2%	21,6%
Suecia						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	7,4%	6,9%	11,9%	14,2%	19,4%	28,2%
Construcción	15,5%	15,3%	20,6%	19,0%	13,7%	6,9%
Comercio	17,7%	17,5%	22,0%	21,1%	21,1%	19,1%
Hostelería	4,7%	4,4%	11,6%	9,1%	6,8%	5,1%
Serv. profes.	27,3%	28,4%	10,7%	10,4%	8,9%	7,7%
Transporte	4,4%	4,2%	7,9%	8,3%	7,9%	7,1%
Inmobiliarias	6,6%	6,9%	2,7%	2,7%	3,5%	3,0%
Inf y comunic.	9,2%	9,5%	5,1%	6,4%	7,6%	8,5%
Resto ⁽¹⁾	7,1%	7,0%	7,6%	8,7%	11,1%	14,5%
Polonia						
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Manufacturas	11,9%	11,0%	23,6%	30,5%	40,6%	49,2%
Construcción	16,6%	16,8%	15,7%	12,5%	8,2%	4,0%
Comercio	27,8%	27,9%	28,6%	27,1%	20,8%	14,7%
Hostelería	3,4%	3,4%	5,2%	3,9%	2,1%	1,7%
Serv. profes.	16,2%	16,8%	6,9%	4,4%	3,7%	3,9%
Transporte	8,8%	8,8%	9,9%	8,0%	7,1%	6,8%
Inmobiliarias	2,8%	2,9%	2,4%	2,7%	2,8%	1,0%
Inf y comunic.	6,2%	6,4%	2,5%	2,8%	3,1%	4,0%
Resto ⁽¹⁾	6,2%	6,1%	5,1%	7,3%	11,5%	14,6%

⁽¹⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Productividad de las empresas europeas

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; Ventas por ocupado en miles de euros⁽¹⁾

	Total	Tamaño de las empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Total de sectores						
Irlanda	526,1	339,6	238,0	391,4	377,0	944,4
Bélgica	390,9	272,1	453,0	437,4	487,8	439,2
Dinamarca	282,3	233,0	209,6	229,5	281,1	351,0
R. Unido	232,5	202,8	172,4	185,7	230,1	266,8
Finlandia	261,1	176,8	181,5	219,8	289,5	337,3
Francia	271,6	175,1	201,3	234,9	278,8	337,6
Suecia	247,9	168,7	170,5	204,4	260,1	302,4
Austria	279,0	163,9	254,3	308,6	468,5	266,8
Holanda	297,9	163,6	246,0	325,3	482,2	312,7
Polonia	240,7	152,0	217,2	260,6	264,4	320,5
UE-28	230,9	135,6	172,8	197,0	257,1	315,4
Italia	250,7	132,2	230,1	301,8	377,5	383,2
Alemania	251,8	131,7	143,6	166,8	219,9	373,6
Rumanía	183,1	123,1	165,9	169,3	189,0	228,0
España	222,2	122,3	190,3	225,3	297,9	315,4
Portugal	162,3	94,8	163,5	183,2	167,1	263,6
Manufacturas						
Irlanda	1224,7	308,8	224,0	265,1	482,4	2157,8
Bélgica	583,8	235,0	256,1	340,1	386,0	835,7
Dinamarca	345,8	188,3	179,4	209,0	261,7	476,2
Holanda	574,5	177,7	229,0	288,0	473,2	1068,0
R. Unido	299,6	172,5	149,6	138,6	185,6	464,3
Finlandia	384,4	156,1	180,8	211,5	301,6	537,8
Francia	377,3	136,6	168,4	217,1	272,2	489,5
Suecia	347,4	136,0	150,3	179,7	248,1	444,8
España	370,8	123,7	176,0	229,5	324,3	618,3
Austria	357,2	123,0	162,1	203,6	308,9	454,8
Italia	329,5	119,6	197,3	268,3	379,5	558,6
Polonia	260,0	117,2	135,3	164,6	198,6	374,6
UE-28	299,5	106,1	138,9	171,4	222,9	438,9
Alemania	332,5	99,9	116,5	165,8	207,1	439,2
Portugal	191,7	84,2	109,5	122,1	194,5	360,2
Rumanía	189,3	83,2	94,4	99,9	127,3	265,9

⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Productividad de las empresas europeas II

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; Ventas por ocupado en miles de euros⁽¹⁾

	Total	Tamaño de las empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Construcción						
Bélgica	238,7	219,6	218,9	244,1	249,6	304,4
R. Unido	227,4	212,1	153,7	152,1	195,2	364,2
Irlanda	219,5	204,9	180,3	227,7	231,3	369,5
Dinamarca	189,0	161,9	150,1	193,2	232,5	222,2
Austria	186,4	157,5	144,8	157,9	207,3	260,4
Francia	199,5	154,5	171,4	194,7	254,2	269,7
Holanda	241,6	149,3	250,8	319,5	373,5	314,2
Suecia	186,3	133,4	146,4	163,2	225,3	258,8
UE-28	160,3	121,0	133,7	156,6	201,7	279,6
Finlandia	179,5	120,8	133,0	165,6	215,9	302,6
Italia	154,1	119,2	164,7	198,3	259,9	333,9
Polonia	170,1	118,8	167,3	203,1	263,5	321,1
Rumanía	122,1	113,5	105,4	110,2	142,9	145,3
España	154,3	108,1	142,3	169,2	281,8	245,5
Alemania	140,6	102,2	118,5	144,2	181,3	262,1
Portugal	95,7	69,5	85,6	99,3	133,2	170,7
Comercio por mayor y menor						
Irlanda	529,4	592,5	422,0	755,1	676,2	303,7
Bélgica	761,7	539,4	944,8	836,4	1156,3	768,9
R. Unido	371,2	400,1	358,4	441,8	557,0	315,9
Dinamarca	364,1	333,1	326,6	399,2	459,5	329,0
Suecia	379,5	287,3	293,6	381,5	422,3	420,9
Francia	450,8	283,7	401,1	466,8	502,0	561,1
Holanda	480,1	276,1	446,7	585,2	981,3	373,6
Austria	405,5	265,0	418,0	559,4	727,6	330,9
Finlandia	405,1	247,9	314,8	428,4	688,6	423,3
Polonia	369,1	225,6	365,0	494,4	561,4	460,8
UE-28	352,9	215,6	330,5	409,8	542,6	401,1
Alemania	357,1	211,7	255,2	317,5	444,0	451,8
Italia	365,5	199,2	455,7	584,5	796,4	549,3
España	323,8	191,5	362,4	433,7	532,2	400,8
Rumanía	308,2	164,2	273,7	335,3	484,6	429,6
Portugal	273,4	157,5	299,8	376,4	570,7	300,9

⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Productividad de las empresas europeas III

Datos de 2018;

según tramos de ocupados; Ventas por ocupado en miles de euros⁽¹⁾

	Total	Tamaño de las empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Transporte y almacenamiento						
Bélgica	239,3	287,4	285,1	331,0	353,1	162,4
Dinamarca	360,1	260,8	241,6	182,1	274,5	472,6
Holanda	232,4	211,9	235,8	260,1	286,6	209,7
Alemania	164,5	176,5	92,8	115,8	149,4	191,2
Suecia	159,5	163,8	144,6	158,6	199,6	147,5
R. Unido	178,1	162,0	133,5	201,9	174,4	182,8
Finlandia	160,2	147,8	138,9	159,6	182,9	164,4
Italia	178,1	146,8	196,4	193,0	176,2	185,7
Austria	231,6	130,1	177,4	193,2	262,0	274,9
Irlanda	260,9	124,1	126,6	185,4	329,6	410,3
Polonia	147,7	121,9	192,7	224,4	205,6	124,4
UE-28	160,6	118,5	137,0	156,2	175,9	176,7
Francia	175,0	118,3	138,9	150,5	185,4	188,9
Rumanía	119,6	103,2	162,0	157,5	158,4	95,6
España	171,9	98,2	162,1	184,0	227,5	219,9
Portugal	184,4	94,5	242,0	260,7	214,5	191,8
Hostelería						
Francia	109,1	92,5	92,6	106,2	135,7	135,5
Bélgica	96,8	90,4	96,8	107,0	118,3	111,9
Polonia	94,8	88,8	92,2	100,7	113,4	98,8
Finlandia	88,9	87,7	81,3	87,7	96,0	91,9
Suecia	78,6	77,7	66,0	76,2	88,4	82,1
Dinamarca	58,6	62,5	48,8	51,5	66,4	63,6
Irlanda	66,8	61,4	65,5	67,7	68,9	71,1
Austria	76,9	59,4	70,8	85,5	99,1	114,7
Italia	70,4	56,0	75,8	93,6	111,2	98,5
Rumanía	62,5	55,1	53,1	61,0	74,0	81,8
Holanda	62,9	54,4	53,8	62,5	63,4	100,4
España	69,0	52,9	70,5	77,8	92,9	89,0
UE-28	60,2	51,8	51,6	54,6	68,5	82,2
Portugal	58,7	45,2	62,2	70,6	81,7	74,4
R. Unido	53,1	43,2	38,9	41,3	49,3	67,1
Alemania	46,7	41,5	38,1	40,8	51,0	78,8

⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.

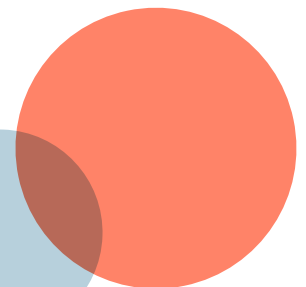
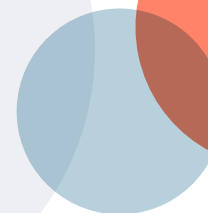
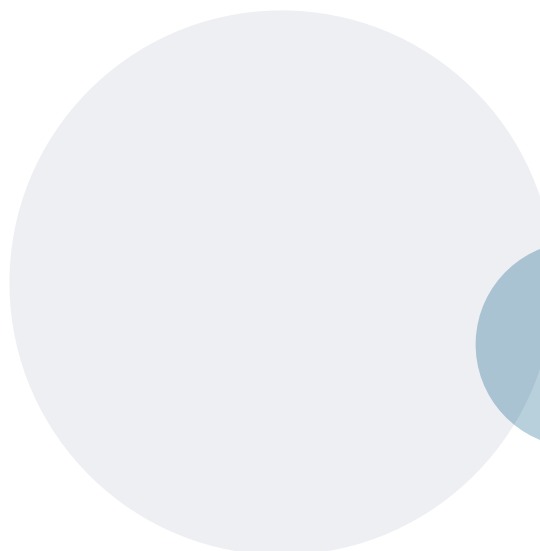
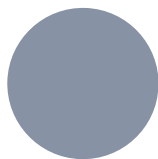


Productividad de las empresas europeas IV

Datos de 2018;
según tramos de ocupados; Ventas por ocupado en miles de euros⁽¹⁾

	Total	Tamaño de las empresas				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Servicios profesionales						
Irlanda	246,4	213,0	162,9	172,7	276,0	379,4
Bélgica	200,5	151,5	234,1	333,1	340,2	227,5
R. Unido	157,0	134,7	114,3	101,8	141,5	220,2
Francia	160,0	132,9	152,2	166,7	180,9	200,3
Dinamarca	158,9	131,3	135,3	149,5	179,2	180,6
Suecia	150,4	125,0	137,0	149,1	211,0	154,6
Finlandia	121,6	103,5	122,6	120,9	139,9	142,7
Holanda	145,2	100,9	155,6	158,1	188,4	236,2
Austria	133,0	97,7	131,0	158,4	207,0	204,0
Alemania	132,3	97,6	109,3	133,7	165,0	180,3
Polonia	112,1	94,4	120,3	157,6	168,6	144,4
UE-28	133,5	92,6	123,0	139,2	166,0	214,3
Italia	111,3	79,7	166,4	202,1	211,0	225,8
Rumanía	102,3	78,7	150,3	137,9	149,4	82,4
España	117,8	71,6	119,3	150,5	156,6	211,3
Portugal	74,7	52,2	101,5	145,7	144,0	94,6

⁽¹⁾Euros con igual poder de compra en todos los países.
Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.





España: costo salarial ordinario por sector y tamaño de la empresa

Datos promedio en euros por mes

	Total				Industria			
	Total	Asalariados			Total	Asalariados		
		0 a 149	10 a 199	200 y más		0 a 149	10 a 199	200 y más
2008	1.561	1.318	1.652	1.928	1.694	1.419	1.757	2.097
2009	1.611	1.357	1.693	1.980	1.731	1.441	1.837	2.105
2010	1.615	1.358	1.681	1.989	1.771	1.463	1.880	2.179
2011	1.631	1.367	1.701	2.003	1.808	1.493	1.915	2.228
2012	1.639	1.368	1.712	2.014	1.832	1.503	1.936	2.258
2013	1.634	1.357	1.714	2.007	1.860	1.511	1.976	2.301
2014	1.634	1.355	1.717	2.008	1.893	1.542	1.999	2.339
2015	1.640	1.362	1.731	2.004	1.894	1.546	1.999	2.336
2016	1.636	1.356	1.737	1.996	1.898	1.564	1.991	2.330
2017	1.639	1.369	1.739	1.985	1.909	1.571	1.996	2.341
2018	1.658	1.391	1.755	1.995	1.926	1.608	1.982	2.341
2019	1.694	1.424	1.789	2.026	1.949	1.631	1.996	2.350
2020⁽¹⁾	1.643	1.340	1.738	2.005	1.879	1.552	1.934	2.280
Variación, % anual								
2009	3,2	3,0	2,5	2,7	2,2	1,6	4,5	0,4
2010	0,3	0,1	-0,7	0,4	2,3	1,5	2,4	3,6
2011	0,9	0,7	1,1	0,7	2,1	2,0	1,9	2,2
2012	0,5	0,0	0,7	0,6	1,3	0,7	1,1	1,3
2013	-0,3	-0,7	0,1	-0,3	1,6	0,5	2,1	1,9
2014	-0,0	-0,2	0,1	0,1	1,7	2,1	1,2	1,7
2015	0,4	0,5	0,8	-0,2	0,1	0,2	-0,0	-0,1
2016	-0,2	-0,4	0,3	-0,4	0,2	1,2	-0,4	-0,2
2017	0,2	1,0	0,1	-0,5	0,6	0,4	0,2	0,5
2018	1,2	1,6	0,9	0,5	0,9	2,4	-0,7	-0,0
2019	2,2	2,4	2,0	1,6	1,2	1,5	0,7	0,4
2020⁽¹⁾	-3,0	-5,9	-2,9	-1,0	-3,6	-4,9	-3,1	-3,0

⁽¹⁾ Los datos de 2020 están distorsionados por el impacto de los ERTE debidos a la pandemia. Dado que las personas en ERTE se consideran ocupados, sus ingresos (que son, en general un 70% de la base reguladora) siguen formando parte de las estadísticas de salarios, pese a que son algo más parecido a una prestación por desempleo que a un salario.
Fuente: CEPYME sobre la base de INE.



España: costo salarial ordinario por sector y tamaño de la empresa

Datos promedio en euros por mes

	Construcción				Servicios			
	Total	Asalariados			Total	Asalariados		
		0 a 149	10 a 199	200 y más		0 a 149	10 a 199	200 y más
2008	1.513	1.400	1.780	2.115	1.538	1.270	1.597	1.887
2009	1.578	1.455	1.884	2.231	1.589	1.315	1.624	1.950
2010	1.565	1.441	1.881	2.203	1.589	1.319	1.604	1.950
2011	1.587	1.473	1.863	2.350	1.599	1.324	1.629	1.958
2012	1.607	1.488	1.915	2.443	1.603	1.324	1.639	1.967
2013	1.613	1.497	1.909	2.522	1.591	1.311	1.635	1.952
2014	1.628	1.508	1.919	2.631	1.585	1.303	1.634	1.947
2015	1.630	1.520	1.915	2.593	1.593	1.310	1.654	1.945
2016	1.607	1.510	1.859	2.504	1.590	1.301	1.666	1.938
2017	1.606	1.516	1.867	2.434	1.592	1.316	1.667	1.925
2018	1.618	1.535	1.839	2.406	1.613	1.335	1.693	1.937
2019	1.642	1.559	1.826	2.391	1.652	1.372	1.735	1.971
2020⁽¹⁾	1.625	1.550	1.761	2.389	1.603	1.277	1.686	1.960
Variación, % anual								
2009	4,3	3,9	5,8	5,5	3,3	3,5	1,7	3,3
2010	-0,8	-1,0	-0,2	-1,3	-0,0	0,3	-1,3	0,0
2011	1,4	2,3	-1,0	6,7	0,7	0,3	1,6	0,4
2012	1,3	1,0	2,8	4,0	0,3	0,0	0,6	0,4
2013	0,4	0,6	-0,3	3,2	-0,8	-1,0	-0,3	-0,7
2014	1,0	0,7	0,5	4,3	-0,4	-0,6	-0,0	-0,3
2015	0,1	0,8	-0,2	-1,5	0,5	0,5	1,2	-0,1
2016	-1,4	-0,6	-2,9	-3,4	-0,2	-0,7	0,8	-0,3
2017	-0,0	0,4	0,4	-2,8	0,1	1,2	0,1	-0,7
2018	0,7	1,3	-1,5	-1,1	1,3	1,4	1,6	0,6
2019	1,5	1,5	-0,7	-0,6	2,5	2,8	2,5	1,8
2020⁽¹⁾	-1,0	-0,6	-3,6	-0,1	-3,0	-6,9	-2,8	-0,6

⁽¹⁾ Los datos de 2020 están distorsionados por el impacto de los ERTE debidos a la pandemia. Dado que las personas en ERTE se consideran ocupados, sus ingresos (que son, en general un 70% de la base reguladora) siguen formando parte de las estadísticas de salarios, pese a que son algo más parecido a una prestación por desempleo que a un salario.
Fuente: CEPYME sobre la base de INE.



Empresas exportadoras españolas según tamaño

Datos para 2018;
exportaciones de mercancías

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Total	2.650.529	2.501.712	84.442	44.995	15.917	3.463
Que exportan	88.540	56.156	11.549	11.033	7.749	2.053
Exportan/total	3,3%	2,2%	13,7%	24,5%	48,7%	59,3%
Manufacturas	171.994	142.879	13.576	10.023	4.591	924
Que exportan	25.806	10.480	4.949	5.695	3.857	825
Exportan/total	15,0%	7,3%	36,5%	56,8%	84,0%	89,3%
Comercio	744.063	708.758	21.412	9.928	3.316	650
Que exportan	41.656	31.186	4.802	2.979	2.184	505
Exportan/total	5,6%	4,4%	22,4%	30,0%	65,9%	77,7%
Inf y comunica.	69.943	65.335	2.146	1.491	752	219
Que exportan	2.294	1.454	223	283	217	117
Exportan/total	3,3%	2,2%	10,4%	19,0%	28,9%	53,4%
Transporte	196.645	186.056	6.093	3.234	1.015	248
Que exportan	3.997	2.792	368	449	277	111
Exportan/total	2,0%	1,5%	6,0%	13,9%	27,3%	44,8%
Serv. profesio.	411.883	401.021	6.613	2.799	1.142	308
Que exportan	5.920	4.116	569	583	480	172
Exportan/total	1,4%	1,0%	8,6%	20,8%	42,0%	55,8%
Construcción	380.029	360.699	11.693	5.966	1.536	135
Que exportan	3.019	1.974	322	393	252	78
Exportan/total	0,8%	0,5%	2,8%	6,6%	16,4%	57,8%
Hostelería	287.273	262.899	15.580	7.115	1.407	271
Que exportan	1.415	812	129	125	235	114
Exportan/total	0,5%	0,3%	0,8%	1,8%	16,7%	42,1%
Inmobiliarias	172.836	171.235	1.133	342	109	17
Que exportan	626	552	18	30	18	8
Exportan/total	0,4%	0,3%	1,6%	8,8%	16,5%	47,1%
Resto^(a)	215.863	202.830	6.196	4.097	2.049	691
Que exportan	3.807	2.790	169	496	229	123
Exportan/total	1,8%	1,4%	2,7%	12,1%	11,2%	17,8%

^(a)Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento y actividades administrativas.
Fuente: CEPYME sobre la base de Aduanas, AEAT.



Exportaciones españolas por tamaño de empresa

Datos para 2018;
exportaciones de mercancías

	Total	Rango de ocupados				
		0 a 9 ocupados	10 a 19 ocupados	20 a 49 ocupados	50 a 249 ocupados	250 más ocupados
Total⁽¹⁾	256.839	30.306	13.100	20.489	62.181	130.763
Que exportan ⁽²⁾	2.901	540	1.134	1.857	8.024	63.694
Exportan/total ⁽³⁾	12,5%	7,4%	8,3%	9,2%	17,8%	14,3%
Manufacturas⁽¹⁾	169.395	3.880	5.919	10.992	44.577	104.027
Que exportan ⁽²⁾	6.564	370	1.196	1.930	11.557	126.094
Exportan/total ⁽³⁾	30,7%	12,8%	25,1%	21,4%	40,4%	31,0%
Comercio⁽¹⁾	79.009	24.496	6.719	8.552	15.988	23.255
Que exportan ⁽²⁾	1.897	785	1.399	2.871	7.320	46.050
Exportan/total ⁽³⁾	10,5%	12,8%	8,9%	9,1%	12,4%	8,9%
Inf y comunica.⁽¹⁾	734	76	88	156	94	320
Que exportan ⁽²⁾	320	52	394	553	434	2.737
Exportan/total ⁽³⁾	0,9%	1,0%	3,2%	3,3%	0,9%	0,5%
Transporte⁽¹⁾	1.608	117	61	99	228	1.103
Que exportan ⁽²⁾	402	42	165	220	822	9.939
Exportan/total ⁽³⁾	1,4%	0,5%	0,6%	0,7%	1,3%	2,0%
Serv. profesio.⁽¹⁾	1.255	290	136	204	522	103
Que exportan ⁽²⁾	212	70	239	349	1.088	600
Exportan/total ⁽³⁾	1,3%	0,9%	1,8%	2,2%	3,9%	0,3%
Construcción⁽¹⁾	1.041	102	71	109	232	528
Que exportan ⁽²⁾	345	51	220	276	922	6.764
Exportan/total ⁽³⁾	0,7%	0,2%	0,4%	0,5%	0,8%	2,1%
Hostelería⁽¹⁾	143	17	1	1	7	118
Que exportan ⁽²⁾	101	21	5	5	31	1.031
Exportan/total ⁽³⁾	0,2%	0,1%	0,0%	0,0%	0,1%	0,6%
Inmobiliarias⁽¹⁾	90	82	5	3	0	0
Que exportan ⁽²⁾	144	148	279	112	1	5
Exportan/total ⁽³⁾	0,3%	0,4%	0,2%	0,1%	0,0%	0,0%
Resto^{(1) (4)}	3.563	1.247	101	374	533	1.309
Que exportan ⁽²⁾	936	447	597	753	2.326	10.642
Exportan/total ⁽³⁾	1,8%	4,4%	1,1%	2,6%	1,9%	1,1%

⁽¹⁾Exportaciones, en millones de euros.

⁽²⁾Exportación media por empresa exportadora, en miles de euros.

⁽³⁾Proporción de las ventas totales que son exportaciones.

⁽⁴⁾Incluye principalmente minería, electricidad, agua y saneamiento, y actividades administrativas.

Fuente: CEPYME sobre la base de Aduanas, AEAT.



Empresas que nacen y tasas de emprendimiento y natalidad empresarial

Empresas con empleados;
países seleccionados

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
España						
Empresas nacientes	154.591	153.283	151.646	172.158	173.066	164.660
Población (miles)	46.728	46.512	46.450	46.440	46.528	46.658
Natalidad⁽¹⁾	10,2%	10,3%	10,2%	11,3%	11,2%	10,6%
Emprendimiento ⁽²⁾	33,1	33,0	32,6	37,1	37,2	35,3
Alemania						
Empresas nacientes	103.744	188.777	114.613	116.606	124.882	147.475
Población (miles)	80.524	80.767	81.198	82.176	82.522	82.792
Natalidad⁽¹⁾	5,9%	10,0%	6,1%	6,1%	6,5%	7,6%
Emprendimiento ⁽²⁾	12,9	23,4	14,1	14,2	15,1	17,8
Austria						
Empresas nacientes	21.756	21.081	20.320	20.676	19.941	19.269
Población (miles)	8.452	8.508	8.585	8.700	8.773	8.822
Natalidad⁽¹⁾	9,1%	8,8%	8,6%	8,7%	8,4%	8,1%
Emprendimiento ⁽²⁾	25,7	24,8	23,7	23,8	22,7	21,8
Francia						
Empresas nacientes	148.453	145.143	145.272	151.085	149.969	148.785
Población (miles)	65.600	66.166	66.458	66.638	66.810	67.026
Natalidad⁽¹⁾	11,4%	11,2%	11,2%	11,5%	11,3%	11,1%
Emprendimiento ⁽²⁾	22,6	21,9	21,9	22,7	22,4	22,2
Italia						
Empresas nacientes	128.097	127.508	173.320	133.480	145.633	138.921
Población (miles)	59.685	60.783	60.796	60.666	60.589	60.484
Natalidad⁽¹⁾	8,1%	8,2%	11,0%	8,6%	9,2%	8,8%
Emprendimiento ⁽²⁾	21,5	21,0	28,5	22,0	24,0	23,0
Reino Unido						
Empresas nacientes	320.230	331.735	365.615	394.400	356.755	359.715
Población (miles)	63.905	64.351	64.853	65.379	65.844	66.274
Natalidad⁽¹⁾	14,9%	14,6%	15,2%	15,3%	13,4%	13,4%
Emprendimiento ⁽²⁾	50,1	51,6	56,4	60,3	54,2	54,3

⁽¹⁾Tasa de Natalidad empresarial: relación entre el número de empresas que nacen y el total de empresas activas de cada año.

⁽²⁾Tasa de Emprendimiento: empresas que nacen cada 10.000 habitantes.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Empresas que nacen y tasas de emprendimiento y natalidad empresarial

Empresas con empleados;
países seleccionados

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Dinamarca						
Empresas nacientes	18.550	14.774	15.829	19.581	15.086	15.567
Población (miles)	5.603	5.627	5.660	5.707	5.749	5.781
Natalidad⁽¹⁾	11,6%	9,3%	10,8%	14,5%	10,8%	11,0%
Emprendimiento ⁽²⁾	33,1	26,3	28,0	34,3	26,2	26,9
Finlandia						
Empresas nacientes	13.914	17.302	16.276	15.918	15.730	16.753
Población (miles)	5.427	5.451	5.472	5.487	5.503	5.513
Natalidad⁽¹⁾	9,4%	11,5%	10,8%	10,6%	10,5%	11,0%
Emprendimiento ⁽²⁾	25,6	31,7	29,7	29,0	28,6	30,4
Holanda						
Empresas nacientes	25.436	25.464	25.083	34.537	30.284	28.444
Población (miles)	16.780	16.829	16.901	16.979	17.082	17.181
Natalidad⁽¹⁾	8,8%	8,9%	8,9%	11,7%	10,1%	9,4%
Emprendimiento ⁽²⁾	15,2	15,1	14,8	20,3	17,7	16,6
Irlanda						
Empresas nacientes		4.540	5.140	5.690	5.612	5.381
Población (miles)	4.610	4.638	4.678	4.726	4.784	4.830
Natalidad⁽¹⁾		3,5%	3,9%	4,1%	3,9%	3,7%
Emprendimiento ⁽²⁾		9,8	11,0	12,0	11,7	11,1
Portugal						
Empresas nacientes	36.397	34.967	35.354	34.204	35.588	37.837
Población (miles)	10.487	10.427	10.375	10.341	10.310	10.291
Natalidad⁽¹⁾	10,7%	10,2%	10,2%	9,7%	9,9%	10,3%
Emprendimiento ⁽²⁾	34,7	33,5	34,1	33,1	34,5	36,8
Rumanía						
Empresas nacientes	37.143	34.246	40.491	45.184	54.950	54.767
Población (miles)	20.020	19.947	19.871	19.761	19.644	19.533
Natalidad⁽¹⁾	9,7%	9,0%	10,6%	11,2%	12,4%	12,3%
Emprendimiento ⁽²⁾	18,6	17,2	20,4	22,9	28,0	28,0

⁽¹⁾Tasa de Natalidad empresarial: relación entre el número de empresas que nacen y el total de empresas activas de cada año.

⁽²⁾Tasa de Emprendimiento: empresas que nacen cada 10.000 habitantes.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Mortalidad y esperanza de vida media de las empresas

Empresas con empleados;
países seleccionados

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
España						
Empresas activas	1.522.198	1.491.182	1.491.959	1.517.896	1.542.128	1.557.964
Mueren	173.623	151.239	148.334	147.269	140.553	143.736
Mortalidad⁽¹⁾	11,4%	10,1%	9,9%	9,7%	9,1%	9,2%
Esperanza vida ⁽²⁾	8,8	9,9	10,1	10,3	11,0	10,8
Alemania						
Empresas activas	1.745.162	1.882.110	1.887.551	1.908.141	1.925.263	1.946.134
Mueren	112.855	135.238	131.480	136.983	140.260	145.836
Mortalidad⁽¹⁾	6,5%	7,2%	7,0%	7,2%	7,3%	7,5%
Esperanza vida ⁽²⁾	15,5	13,9	14,4	13,9	13,7	13,3
Austria						
Empresas activas	238.969	238.654	237.336	237.411	238.097	238.897
Mueren	18.225	18.732	19.131	19.163	18.733	19.326
Mortalidad⁽¹⁾	7,6%	7,8%	8,1%	8,1%	7,9%	8,1%
Esperanza vida ⁽²⁾	13,1	12,7	12,4	12,4	12,7	12,4
Francia						
Empresas activas	1.299.450	1.296.307	1.301.834	1.310.877	1.323.922	1.337.312
Mueren	142.366	138.967	141.516	133.293	135.418	136.639
Mortalidad⁽¹⁾	11,0%	10,7%	10,9%	10,2%	10,2%	10,2%
Esperanza vida ⁽²⁾	9,1	9,3	9,2	9,8	9,8	9,8
Italia						
Empresas activas	1.588.293	1.545.645	1.572.545	1.560.239	1.578.204	1.583.697
Mueren	156.913	141.344	139.127	124.491	122.965	131.666
Mortalidad⁽¹⁾	9,9%	9,1%	8,8%	8,0%	7,8%	8,3%
Esperanza vida ⁽²⁾	10,1	10,9	11,3	12,5	12,8	12,0
Reino Unido						
Empresas activas	2.153.860	2.266.310	2.405.975	2.576.800	2.668.080	2.690.010
Mueren	208.045	213.065	252.130	254.685	317.630	304.220
Mortalidad⁽¹⁾	9,7%	9,4%	10,5%	9,9%	11,9%	11,3%
Esperanza vida ⁽²⁾	10,4	10,6	9,5	10,1	8,4	8,8

⁽¹⁾Tasa de Mortalidad empresarial: relación entre el número de empresas que desaparecen y el total de empresas activas de cada año.

⁽²⁾Esperanza de vida media de las empresas con empleados: inversa de la Mortalidad, expresada en años.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Mortalidad y esperanza de vida media de las empresas

Empresas con empleados;
países seleccionados

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Dinamarca						
Empresas activas	159.326	158.077	146.841	135.421	139.297	141.617
Mueren	8.267	11.717	27.322	8.701	2.111	2.246
Mortalidad⁽¹⁾	5,2%	7,4%	18,6%	6,4%	1,5%	1,6%
Esperanza vida ⁽²⁾	19,3	13,5	5,4	15,6	66,0	63,1
Finlandia						
Empresas activas	147.317	150.707	150.976	150.750	150.136	151.660
Mueren	14.922	15.407	16.294	16.363	15.185	19.570
Mortalidad⁽¹⁾	10,1%	10,2%	10,8%	10,9%	10,1%	12,9%
Esperanza vida ⁽²⁾	9,9	9,8	9,3	9,2	9,9	7,7
Holanda						
Empresas activas	287.833	285.283	283.412	294.673	299.816	303.851
Mueren	28.251	26.798	23.492	24.403	26.494	27.370
Mortalidad⁽¹⁾	9,8%	9,4%	8,3%	8,3%	8,8%	9,0%
Esperanza vida ⁽²⁾	10,2	10,6	12,1	12,1	11,3	11,1
Irlanda						
Empresas activas		129.322	133.471	138.927	142.842	146.927
Mueren		4.048	4.004	4.116	4.403	2.377
Mortalidad⁽¹⁾		3,1%	3,0%	3,0%	3,1%	1,6%
Esperanza vida ⁽²⁾		31,9	33,3	33,8	32,4	61,8
Portugal						
Empresas activas	340.697	343.316	347.180	351.027	358.559	368.754
Mueren	32.588	31.461	30.025	28.092	30.381	26.694
Mortalidad⁽¹⁾	9,6%	9,2%	8,6%	8,0%	8,5%	7,2%
Esperanza vida ⁽²⁾	10,5	10,9	11,6	12,5	11,8	13,8
Rumanía						
Empresas activas	381.407	380.043	380.500	402.532	442.017	446.855
Mueren	45.806	38.004	37.452	34.662	34.980	42.031
Mortalidad⁽¹⁾	12,0%	10,0%	9,8%	8,6%	7,9%	9,4%
Esperanza vida ⁽²⁾	8,3	10,0	10,2	11,6	12,6	10,6

⁽¹⁾Tasa de Mortalidad empresarial: relación entre el número de empresas que desaparecen y el total de empresas activas de cada año.

⁽²⁾Esperanza de vida media de las empresas con empleados: inversa de la Mortalidad, expresada en años.

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat.



Supervivencia de empresas con empleados nacidas en 2013

países seleccionados

	Viven	Mueren	Viven	Mueren	Mueren (acumulado)
España					
menos 1 año	154.591	39.713	100,0%	25,7%	25,7%
1 año	114.878	19.386	74,3%	12,5%	38,2%
2 año	95.492	17.305	61,8%	11,2%	49,4%
3 años	78.187	10.487	50,6%	6,8%	56,2%
4 años	67.700	8.249	43,8%	5,3%	61,5%
5 años	59.451		38,5%		
Alemania					
menos 1 año	103.744	22.444	100,0%	21,6%	21,6%
1 año	81.300	13.926	78,4%	13,4%	35,1%
2 año	67.374	8.695	64,9%	8,4%	43,4%
3 años	58.679	6.506	56,6%	6,3%	49,7%
4 años	52.173	4.541	50,3%	4,4%	54,1%
5 años	47.632		45,9%		
Austria					
menos 1 año	21.756	4.149	100,0%	19,1%	19,1%
1 año	17.607	3.061	80,9%	14,1%	33,1%
2 año	14.546	1.981	66,9%	9,1%	42,2%
3 años	12.565	1.457	57,8%	6,7%	48,9%
4 años	11.108	1.161	51,1%	5,3%	54,3%
5 años	9.947		45,7%		
Francia					
menos 1 año	148.453	29.533	100,0%	19,9%	19,9%
1 año	118.920	21.494	80,1%	14,5%	34,4%
2 año	97.426	14.523	65,6%	9,8%	44,2%
3 años	82.903	7.000	55,8%	4,7%	48,9%
4 años	75.903	7.898	51,1%	5,3%	54,2%
5 años	68.005		45,8%		
Italia					
menos 1 año	128.097	26.010	100,0%	20,3%	20,3%
1 año	102.087	21.335	79,7%	16,7%	37,0%
2 año	80.752	13.829	63,0%	10,8%	47,8%
3 años	66.923	9.816	52,2%	7,7%	55,4%
4 años	57.107	7.309	44,6%	5,7%	61,1%
5 años	49.798		38,9%		
Reino Unido					
menos 1 año	320.230	19.495	100,0%	6,1%	6,1%
1 año	300.735	51.255	93,9%	16,0%	22,1%
2 año	249.480	43.790	77,9%	13,7%	35,8%
3 años	205.690	31.865	64,2%	10,0%	45,7%
4 años	173.825	29.240	54,3%	9,1%	54,8%
5 años	144.585		45,2%		

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat



Supervivencia de empresas con empleados nacidas en 2013

países seleccionados

	Viven	Mueren	Viven	Mueren	Mueren (acumulado)
Dinamarca					
menos 1 año	18.550	5.624	100,0%	30,3%	30,3%
1 año	12.926	3.150	69,7%	17,0%	47,3%
2 año	9.776	3.021	52,7%	16,3%	63,6%
3 años	6.755	859	36,4%	4,6%	68,2%
4 años	5.896	717	31,8%	3,9%	72,1%
5 años	5.179		27,9%		
Finlandia					
menos 1 año	13.914	3.627	100,0%	26,1%	26,1%
1 año	10.287	1.940	73,9%	13,9%	40,0%
2 año	8.347	1.290	60,0%	9,3%	49,3%
3 años	7.057	894	50,7%	6,4%	55,7%
4 años	6.163	673	44,3%	4,8%	60,5%
5 años	5.490		39,5%		
Holanda					
menos 1 año	25.436	4.920	100,0%	19,3%	19,3%
1 año	20.516	3.526	80,7%	13,9%	33,2%
2 año	16.990	2.181	66,8%	8,6%	41,8%
3 años	14.809	1.665	58,2%	6,5%	48,3%
4 años	13.144	1.267	51,7%	5,0%	53,3%
5 años	11.877		46,7%		
Bélgica					
menos 1 año	6.992	1.014	100,0%	14,5%	14,5%
1 año	5.978	1.174	85,5%	16,8%	31,3%
2 año	4.804	736	68,7%	10,5%	41,8%
3 años	4.068	518	58,2%	7,4%	49,2%
4 años	3.550	450	50,8%	6,4%	55,7%
5 años	3.100		44,3%		
Portugal					
menos 1 año	36.397	4.188	100,0%	11,5%	11,5%
1 año	32.209	4.855	88,5%	13,3%	24,8%
2 año	27.354	3.553	75,2%	9,8%	34,6%
3 años	23.801	2.618	65,4%	7,2%	41,8%
4 años	21.183	2.017	58,2%	5,5%	47,3%
5 años	19.166		52,7%		
Rumanía					
menos 1 año	37.143	9.912	100,0%	26,7%	26,7%
1 año	27.231	5.780	73,3%	15,6%	42,2%
2 año	21.451	3.225	57,8%	8,7%	50,9%
3 años	18.226	2.250	49,1%	6,1%	57,0%
4 años	15.976	2.155	43,0%	5,8%	62,8%
5 años	13.821		37,2%		

Fuente: CEPYME sobre la base de Eurostat



Facilidad para establecer una sociedad limitada


Datos para 2020

	Nº de trámites	Días necesarios	Coste trámites ⁽¹⁾	Capital mínimo ⁽¹⁾	Puntuación	Posición ranking mundial
Grecia	3	4,0	1,5	0,0	96,0	11
Estonia	3	3,5	1,0	13,1	95,4	14
R. Unido	4	4,5	0,0	0,0	94,6	18
Irlanda	3	11,0	0,1	0,0	94,4	23
Holanda	4	3,5	4,0	0,0	94,3	24
Letonia	4	5,5	1,5	0,0	94,1	26
Finlandia	3	13,0	0,7	5,9	93,5	31
Lituania	4	5,5	0,5	16,0	93,3	34
Francia	5	4,0	0,7	0,0	93,1	37
Suecia	4	7,5	0,5	10,5	93,1	39
Eslovenia	3	8,0	0,0	34,3	93,0	41
Dinamarca	5	3,5	0,2	10,2	92,7	45
Bélgica	5	5,0	5,3	0,0	92,3	48
Chipre	5	6,0	5,6	0,0	92,0	50
Portugal	6	6,5	1,9	0,0	90,9	63
Media UE-28	5	11,9	3,1	8,1	89,9	
Luxemburgo	5	16,5	1,6	17,2	88,8	76
Hungría	6	7,0	4,5	36,2	88,2	87
Malta	5	20,5	6,7	1,0	88,2	86
Rumanía	6	20,0	0,3	0,4	87,7	91
España	7	12,5	3,9	11,6	86,9	97
Italia	7	11,0	13,8	0,0	86,8	98
Bulgaria	7	23,0	1,0	0,0	85,4	113
Croacia	7	19,5	6,2	5,5	85,3	114
Eslovaquia	7	21,5	1,0	15,4	84,8	118
Alemania	9	8,0	6,5	29,8	83,7	125
Austria	8	21,0	4,7	11,5	83,2	127
Polonia	5	37,0	11,6	9,3	82,9	128
R. Checa	9	24,5	1,1	0,0	82,1	134

⁽¹⁾% del ingreso por habitante.

Nota: datos para una Sociedad Limitada de dueños nacionales, que opera en la principal ciudad, con un capital equivalente a 10 veces el ingreso por habitante y que emplea a entre 10 y 50 trabajadores, todos ellos ciudadanos nacionales.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, Banco Mundial.



Facilidad para obtener crédito bancario

Datos para 2020

	Información de crédito ⁽¹⁾	Sistema legal ⁽²⁾	Índice compuesto ⁽³⁾	Puntuación	Posición ranking mundial
Letonia	8	9	17	85	15
Rumanía	7	9	16	80	25
Hungría	6	9	15	75	37
Polonia	8	7	15	75	37
R. Unido	8	7	15	75	37
R. Checa	7	7	14	70	48
Dinamarca	6	8	14	70	48
Estonia	7	7	14	70	48
Alemania	8	6	14	70	48
Irlanda	7	7	14	70	48
Lituania	8	6	14	70	48
Eslovaquia	7	7	14	70	48
Bélgica	5	8	13	65	67
Bulgaria	5	8	13	65	67
Chipre	5	7	12	60	80
Finlandia	6	6	12	60	80
España	7	5	12	60	80
Media UE-28	6,3	5,7	12	60	
Suecia	5	7	12	60	80
Austria	7	4	11	55	94
Croacia	5	5	10	50	104
Francia	6	4	10	50	104
Grecia	7	2	9	45	119
Italia	7	2	9	45	119
Holanda	7	2	9	45	119
Portugal	7	2	9	45	119
Eslovenia	6	3	9	45	119
Malta	5	2	7	35	144
Luxemburgo	0	3	3	15	176

⁽¹⁾ De 0 a 8. Mide la reglas, prácticas, alcance y accesibilidad de la información crediticia de los deudores.

⁽²⁾ De 0 a 12. Mide el grado en que las garantías y las normas de quiebra protegen los derechos tanto de deudores como de acreedores.

⁽³⁾ Es la suma de las dos columnas anteriores.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, Banco Mundial.



Pago de impuestos

Datos para 2020, sobre la base de los impuestos devengados en 2019

	Nº de pagos	Tiempo (horas)	Tipo impositivo ⁽¹⁾	IVA: horas para cumplir	IVA: semanas para devolución	Imp. Soc. horas para cumplir	IS: semanas para auditoría	Puntuación	Posición ranking mundial
Irlanda	9	82	26	0	16	2	0	95	4
Dinamarca	10	132	24	8	10	5	3	91	8
Finlandia	8	90	37	5	6	8	0	91	10
Estonia	8	50	48	1	2	2	0	90	12
Letonia	7	169	38	0	6	3	0	89	16
Lituania	10	95	43	2	6	2	0	89	18
Luxemburgo	23	55	20	12	15	5	4	87	23
Holanda	9	119	41	0	15	4	2	87	22
R. Unido	9	114	31	0	7	6	34	86	27
Chipre	16	120	22	11	44	3	0	86	29
Suecia	6	122	49	11	8	5	0	85	31
Rumanía	14	163	20	23	27	2	0	85	32
España	9	143	47	0	16	2	0	85	35
Media UE-28	10	172	40	7	16	7	5	83	
Portugal	8	243	40	4	14	1	0	84	43
Austria	12	131	51	2	3	3	0	84	44
Eslovenia	10	233	31	3	5	29	6	83	45
Alemania	9	218	49	0	5	5	0	82	46
Croacia	12	206	21	0	6	37	20	82	49
R. Checa	8	230	46	5	18	2	0	81	53
Hungría	11	277	38	15	11	4	0	81	56
Eslovaquia	8	192	50	5	24	2	0	81	55
Francia	9	139	61	11	6	4	0	79	61
Bélgica	11	136	55	5	29	6	0	78	63
Grecia	8	193	52	18	31	4	0	77	72
Polonia	7	334	41	8	8	6	18	76	77
Malta	8	139	44	0	28	25	46	76	78
Bulgaria	14	441	28	15	25	12	8	72	97
Italia	14	238	59	42	63	5	0	64	128

⁽¹⁾Impuestos y contribuciones como % de las ganancias netas antes de impuestos.

Nota: análisis para una SL que comenzó a operar en 2017 en la principal ciudad del país, con cinco dueños, todos personas físicas nacionales, que tiene 60 empleados, con un capital inicial de 102 veces el ingreso por habitante y ventas anuales de 1.050 veces el ingreso por habitante. Otros supuestos de la SL analizada son que tiene un margen bruto de 20% y distribuye la mitad de las ganancias como dividendos.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, Banco Mundial.



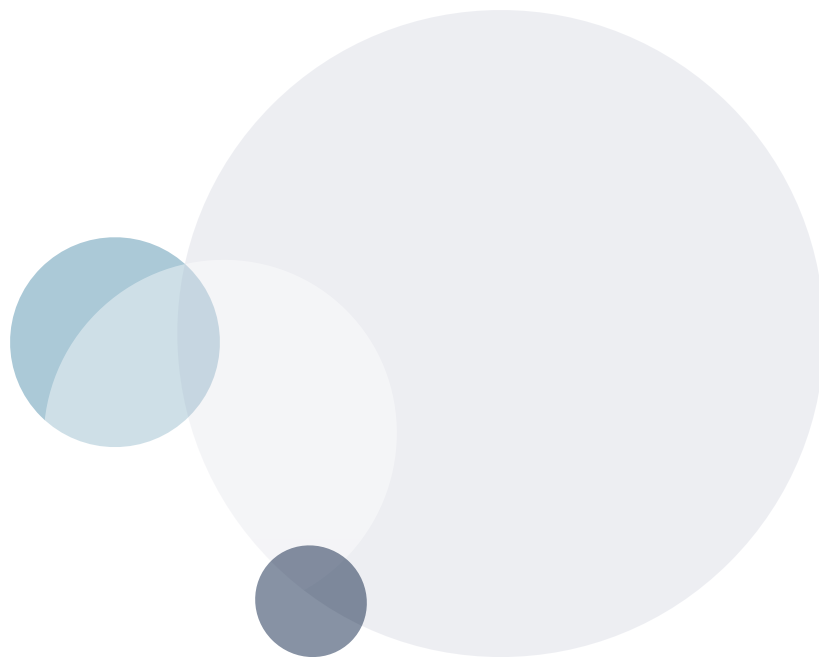
Facilidad para establecer una sociedad limitada

Datos para 2015

	Nº de trámites	Días necesarios	Coste trámites ⁽¹⁾	Ranking
Sevilla	7	14,0	3,4	1
Madrid	7	14,0	5,3	2
Santander	7	16,0	4,6	3
Gijón	9	14,0	3,4	4
Valencia	9	14,0	3,4	4
Badajoz	9	14,5	3,4	6
Logroño	9	16,0	3,4	7
Las Palmas	10	14,0	3,4	8
Barcelona	10	14,0	4,5	9
Palma	9	20,5	4,5	10
Murcia	10	15,0	4,6	11
Albacete	10	15,5	5,0	12
Zaragoza	10	17,0	4,2	13
Valladolid	10	17,0	4,5	14
Bilbao	10	17,0	4,6	15
Vigo	10	19,0	3,5	16
Melilla	11	20,5	4,3	17
Ceuta	10	30,5	3,4	18
Pamplona	12	20,0	6,6	19

⁽¹⁾% del ingreso por habitante.

Fuente: CEPYME sobre la base de Doing Business, Banco Mundial.



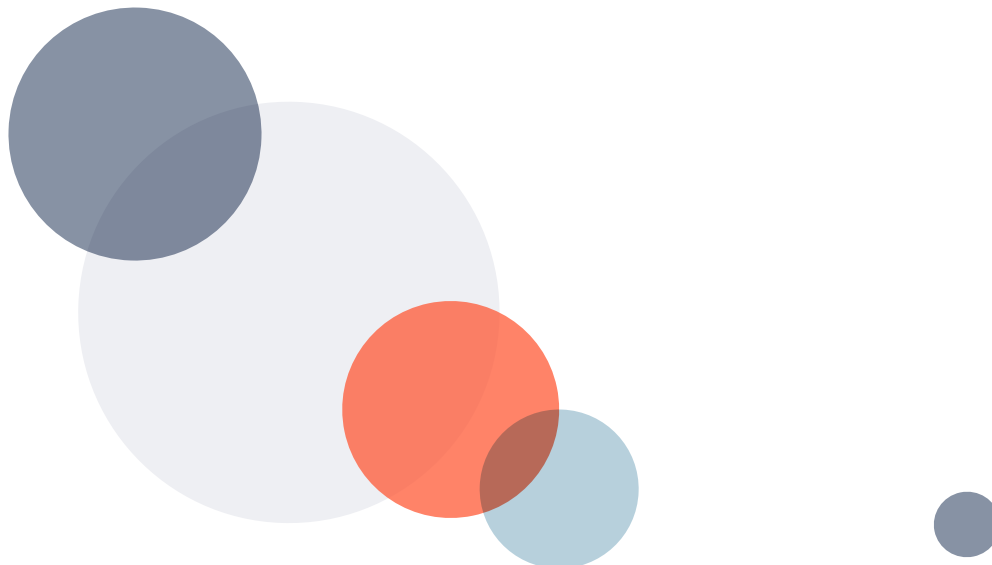


Páginas editadas en boletines oficiales

Datos promedio en euros por mes

	BO Estado	Boletines Oficiales de CC.AA.								Total
		Total	Andalucía	Cataluña	C. Valen.	Madrid	Galicia	P. Vasco	Resto	
2011	253.320	713.484	38.774	66.868	42.773	102.651	41.074	6.369	414.975	966.804
2012	151.133	715.099	44.484	64.692	37.129	95.842	48.218	5.958	418.776	866.232
2013	173.338	800.086	54.479	70.148	37.071	97.509	52.894	5.641	482.344	973.424
2014	169.874	813.256	58.884	74.884	32.320	94.159	53.971	5.545	493.493	983.130
2015	176.497	784.794	61.845	90.536	33.823	91.609	53.347	5.545	448.089	961.291
2016	171.905	723.915	65.823	90.856	37.206	81.229	56.579	5.639	386.583	895.820
2017	223.043	731.525	64.486	101.751	50.302	86.094	59.148	6.320	363.424	954.568
2018	207.163	790.513	69.760	104.042	51.417	88.067	55.018	6.428	415.781	997.676
2019	214.283	824.040	69.447	106.914	57.812	82.706	56.044	5.913	445.204	1.038.323
2020	191.776	753.322	68.513	87.019	54.452	74.415	51.137	5.619	412.167	945.098
Variación %										
2012	-40,3%	0,2%	14,7%	-3,3%	-13,2%	-6,6%	17,4%	-6,5%	0,9%	-10,4%
2013	14,7%	11,9%	22,5%	8,4%	-0,2%	1,7%	9,7%	-5,3%	15,2%	12,4%
2014	-2,0%	1,6%	8,1%	6,8%	-12,8%	-3,4%	2,0%	-1,7%	2,3%	1,0%
2015	3,9%	-3,5%	5,0%	20,9%	4,7%	-2,7%	-1,2%	0,0%	-9,2%	-2,2%
2016	-2,6%	-7,8%	6,4%	0,4%	10,0%	-11,3%	6,1%	1,7%	-13,7%	-6,8%
2017	29,7%	1,1%	-2,0%	12,0%	35,2%	6,0%	4,5%	12,1%	-6,0%	6,6%
2018	-7,1%	8,1%	8,2%	2,3%	2,2%	2,3%	-7,0%	1,7%	14,4%	4,5%
2019	3,4%	4,2%	-0,4%	2,8%	12,4%	-6,1%	1,9%	-8,0%	7,1%	4,1%
2020	-10,5%	-8,6%	-1,3%	-18,6%	-5,8%	-10,0%	-8,8%	-5,0%	-7,4%	-9,0%

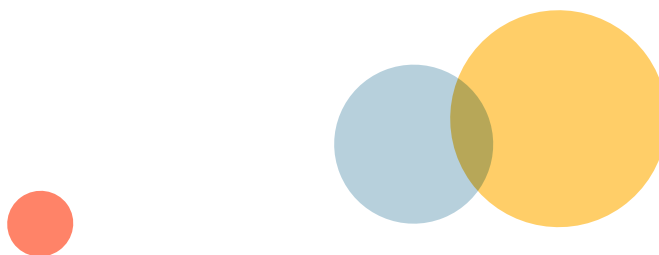
Fuente: CEOE, Informes anuales de producción normativa.

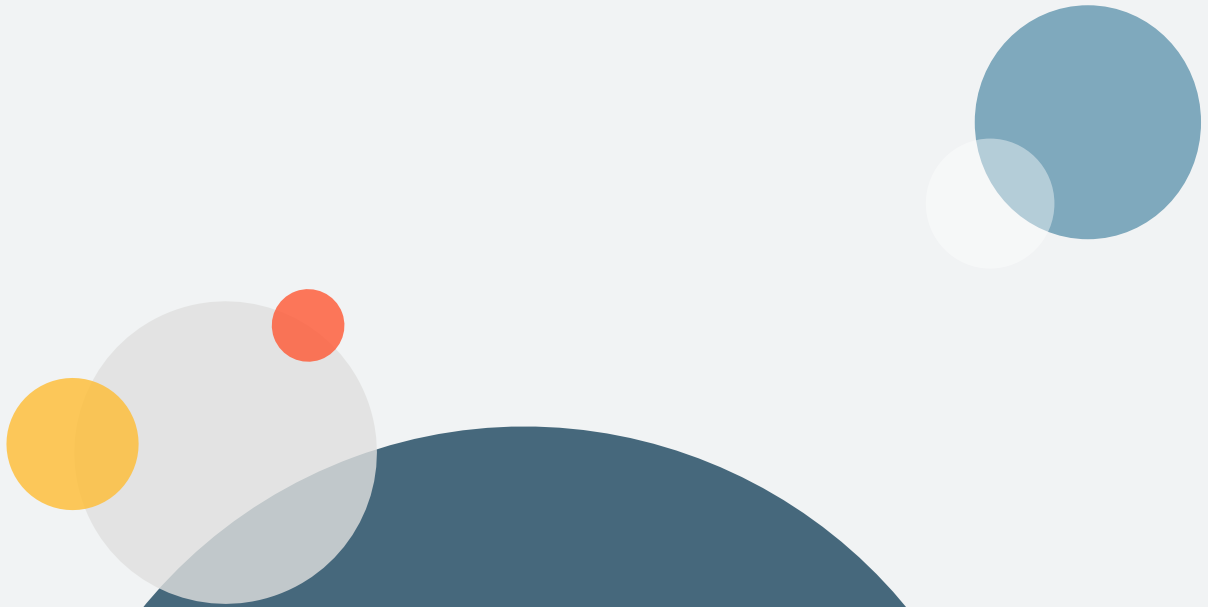


Notas metodológicas

1. Los datos de los países con monedas distintas del euro se convirtieron a la moneda común. Luego, los datos de todos los países se corrigieron de las diferencias en el poder de compra del euro. Como el nivel general de precios es diferente en cada país, un mismo euro puede comprar una diferente cantidad de bienes. Mientras los países más avanzados (Dinamarca, Suecia, etc.) suelen ser más "caros", los menos desarrollados (Portugal, Rumanía, etc.), son más baratos. De ahí que los datos brutos exageren las diferencias en las ventas promedio de cada país. Para evitar esa distorsión, todas las cifras de ventas se corrigen para ser expresadas en euros de un mismo poder de compra.
2. Los datos de empresas incluyen solo aquellas que estén activas y que desarrollen su actividad en la economía comercial ("business economy", es decir, esencialmente con fines de lucro). Se incluyen las secciones B a N (excluyendo la K) de la Clasificación Estadística de Actividades Económicas de la Unión Europea. Por lo tanto, no están comprendidas las empresas que desarrollen su actividad en la agricultura, la ganadería, la pesca, la forestación, los sectores sanitario y de la educación o las actividades recreativas, asociativas, artísticas y sociales. Tampoco se incluyen los sectores bancario, financiero y de seguros.
3. Los datos de valor añadido a coste de factores, ventas y empleo se refieren exclusivamente al universo de empresas mencionado en el punto anterior. Es decir que no se incluye el sector público, ni tampoco los sectores de actividad enumerados en el punto anterior.
4. El análisis de los sectores económicos se limita a aquellos con al menos 900.000 ocupados. Ellos son las Manufacturas, la Construcción, el Comercio (que incluye tanto las actividades al por mayor como aquellas al por menor, así como también la reparación de vehículos), el Transporte (tanto de mercancías como de pasajeros y por tubería; incluye también la actividad de almacenamiento), la Hostelería (comprende los servicios de alojamiento, bares, restaurantes y similares) y los Servicios Profesionales (donde principalmente se incluyen servicios legales, contables, de arquitectura e ingeniería, etc.).

Quedan, por tanto, fuera del análisis sectorial (aunque sí están incluidos en los totales), los servicios de Electricidad y gas, Agua y saneamiento, Información y comunicaciones, y Actividades inmobiliarias.





CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

cepyme.es

